

Destaca México como principal proveedor de insumos

# Crece 6% ventas de autopartes a EU

Consolida el País su liderazgo; supera a Canadá y China

ULISES DÍAZ

Las tensiones comerciales entre México y Estados Unidos por el sector automotor y la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC) no frenaron las exportaciones de autopartes, ya que en el primer trimestre de 2018 estas crecieron 6 por ciento.

Según datos de la Oficina del Censo de ese país, en los primeros tres meses del año se vendieron 12 mil 252 millones de insumos para la industria automotriz y partes de recambio, lo cual fue un incremento de casi 700 millones de dólares sobre el año previo.

El País es actualmente el principal proveedor a ese mercado, con 40.5 por ciento del total.

Además, gracias al crecimiento de las ventas, las autopartes mexicanas incremen-

Componentes			
	PAÍS	COMPRAS	PART.
México es, por mucho, el principal proveedor de autopartes a Estados Unidos.  <b>PROVEEDURÍA DE AUTOPARTES A ESTADOS UNIDOS</b> (Millones de dólares, porcentaje de participación entre el total, primer trimestre de 2018)	<b>MÉXICO</b>	<b>12,252</b>	<b>40.5%</b>
	Canadá	3,677	12.1
	China	3,659	12.1
	Japón	3,190	10.5
	Alemania	1,908	6.3
	Corea del Sur	1,262	4.2
	Taiwán	643	2.1
	Reino Unido	385	1.3
	India	341	1.1
	Italia	282	0.9

Fuente: Oficina del Censo de EU



taron una décima porcentual en ese mercado.

Los siguientes proveedores, son Canadá y China, con 12.5 y 12.1 por ciento del mercado, respectivamente.

“La dinámica de los negocios en México con América del Norte, donde el tamaño de la integración genera un comercio constante.

“Hoy seguimos operan-

do con un TLC que sigue alentando las exportaciones y las inversiones, que siguen uniendo a los países”, explicó Manuel Valencia, director de las carreras de negocios del Tecnológico de Monterrey campus Santa Fe.

También añadió que hay un mercado de recambio importante, en donde el parque vehicular de los tres países

requiere constantemente piezas nuevas.

Sin embargo, Estados Unidos plantea limitar el intercambio de estos productos poniendo trabas en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC), particularmente al modificar las reglas de origen para el sector automotor.

En la propuesta de la Ca-

sa Blanca sobre este tema se plantea colocar varios candados para limitar las exportaciones mexicanas, como obligar a que las partes estén hechas de acero o aluminio fabricado en EU, restringiendo los insumos importados que puede tener una parte terminada u obligando a que las partes se fabriquen en lugares cuyo salario supera los 16 dólares por hora.

Este esquema se plantea como un mecanismo de candado sobre candado, el cual frenaría la producción mexicana, según información proporcionada por la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA).

Ante esto, Valencia dijo que si no se logra llegar a un acuerdo comercial que sea integral, podría crearse un tratado sectorial para intentar abordar el tema.

“No sería locura pensar en desarrollar un tratado comercial solo para el sector automotriz. Si no se logra avanzar en otros temas, sería factible desarrollar un acuerdo especial solo para esta industria”, puntualizó.