



EU PUBLICA HOY SUS OBJETIVOS

Proteccionismo acecha al sector automotriz mexicano

RENEGOCIACIÓN. LA RETÓRICA DEL GOBIERNO DE EU APUNTA A ELEVAR EL CONTENIDO REGIONAL EN LA FABRICACIÓN DE VEHÍCULOS



La aplicación de reglas más estrictas para incrementar el contenido de insumos regionales en los autos producidos en México,

Estados Unidos y Canadá se perfila como un objetivo "natural" que buscará la administración de Donald Trump en la renegociación del TLCAN, debido a la magnitud del déficit de Estados Unidos en este sector.

Este lunes, la Oficina del Representante de Comercio de EU publicará los objetivos de negociación, conforme a la ley de la Autoridad de Promoción Comercial estadounidense de 2015. Las previsiones apuntan a que en materia automotriz buscará un ambiente más proteccionista.

En un análisis, Citibanamex advierte que el resultado de aumentar el contenido regional en la fabricación de vehículos, desde el nivel de 62.5% que establecen las reglas vigentes para autos terminados y de 60% en el caso de autopartes, sería "un aumento en los costos de producción que puede llegar a superar los beneficios del libre comercio".

Destaca que las tasas preferenciales que ofrece el TLCAN dan ventajas competitivas a las armadoras esta-

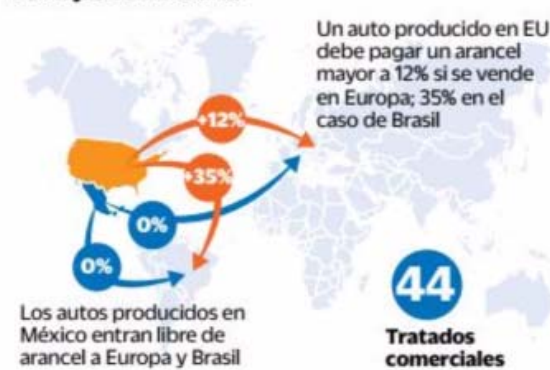
Sector automotriz ante posibles cambios

La retórica de las autoridades de EU y otros actores sugiere que la renegociación del TLCAN buscará reglas de origen más estrictas, con el fin de desincentivar el uso de insumos más baratos provenientes de países fuera del tratado

México



Ventajas comerciales



Comercio



blecidas en Norteamérica, donde 99% del comercio automotriz se hace bajo las reglas de este acuerdo.

En un ambiente más restrictivo la alternativa para los productores se-

ría pagar la tasa de nación más favorecida, conforme a la Organización Mundial de Comercio (OMC).

Si bien será hasta hoy cuando se conozcan los objetivos de EU, las ne-

gociaciones deberán estar acotadas. El límite, subrayó, está en que reglas más estrictas incrementen el costo de exportar vía el TLCAN por arriba de la tasa de la OMC. / REDACCIÓN

A negociación, el calendario de reuniones

A partir de hoy, una vez que EU haga públicos sus objetivos en la renegociación del TLCAN, representantes de ese país, de México y Canadá se sentarán a definir la logística de las rondas de negociación, con lugar, fecha y tema.

El subsecretario de Comercio de la Secretaría de Economía (SE) Juan Carlos Baker, viaja hoy a Washington para iniciar los trabajos preparativos, comentó personal de la propia dependencia.

El ex jefe negociador adjunto de México para el Tratado de Asociación Transpacífico (TPP), entre otros acuerdos, encabezará junto con el secretario Ildelfonso Guajardo, a una decena de expertos de la SE que participarán en el proceso.

Además, estarán funcionarios de la Secretaría de Relaciones Exteriores, integrantes de la Comisión de Economía del Senado y representantes de las cúpulas empresariales en el llamado Cuarto de Junto.

A diferencia de Estados Unidos, ni México ni Canadá están obligados por ley a hacer públicos sus objetivos en la renegociación del TLCAN que arranca en un mes. / REDACCIÓN

JUAN ESPINOSA