

# Preparan autorización de dos nuevos bancos

► Operarán en nichos muy específicos  
Crédito Progreso y Casa Mexicana

Jessika Becerra

MÉXICO.- La Unión de Crédito Progreso e Hipotecaria Casa Mexicana son dos de los cuatro bancos de nicho que la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) prevé autorizar antes del que concluya la administración del Presidente Felipe Calderón.

Entrevistado, Jaime Ramón Herrera Corral, director general de la Unión de Crédito Progreso, dijo que la intención de transformarse en banco es unir a tres entidades que pertenecen a los mismos inversionistas: la unión de crédito Progreso, la Sociedad

## Falta fondeo

Uno de los principales motivos por los que las Sofomes y uniones de crédito se convierten en banco es porque necesitan más recursos de fondeo para crecer.

### EVOLUCIÓN DE PASIVOS DE LA BANCA

(Saldos en miles de millones de pesos)

	Junio2011	Junio212
Captación tradicional	2,539	2,812
Depósitos de exigibilidad inmediata	1,444	1,685
Depósitos a plazo y Títulos de crédito emitidos	1,095	1,127
Préstamos Interbancarios y de otros organismos	239	237
<b>Pasivo total</b>	<b>5,020</b>	<b>5,372</b>

Fuente: CNBV.

Financiera Popular (Sofipo) Alcalá y la casa de cambio Unica para reducir costos operativos y regulatorios.

Este banco busca ampliar su cobertura a las pequeñas y me-

dianas empresas (Pymes) que operan en el norte del País; en Chihuahua, Nuevo León, Tórron y Tamaulipas, donde la unión de crédito ya opera desde hace 36 años, mientras que la

Sofipo y la casa de cambio, desde hace seis.

“El mayor enfoque es a Pymes agrícolas, de servicios, construcción y comercializadoras, tratando de reactivar el proceso de inclusión financiera en el norte del País”, comentó.

“No somos nuevos, no somos un proyecto, somos viejitos. A diferencia de bancos que han surgido recientemente, que han partido de otras experiencias, como los llamados banco tiendas, nosotros no estamos naciendo de otra actividad, nosotros hemos estado trabajando en el sector financiero”, destacó.

“Con esto podemos incrementar nuestro posicionamiento en las diferentes áreas geográficas en donde no está la banca comercial y difícilmente lo va a estar. Por ejemplo, de las 21 sucursales (de la Sofipo), 15 de ellas están en poblaciones menores a 50 mil habitantes, donde nos permite justamente ofrecer servicios financieros, donde ningún otro banco se encuentra”, dijo.

Por su parte, la casa de cambio tendría viabilidad para abrir cuentas en el extranjero.

“Es necesario integrar a las tres figuras debido a que cada una de ellas por separado generan costos operativos, regulatorios y de administración elevados”, comentó.

Por su parte, la calificadora Moody's, mencionó en un reporte que los bancos de nicho están comprobando su contribución a la actividad económica.

“Estas entidades tienen un largo historial y un conocimiento importante de sus clientes, la mayoría de los cuales tienen niveles de ingresos muy por debajo de mercado objetivo de los grandes bancos. Esperamos que la creación del banco de nicho facilite el desarrollo de negocios”, dijo la firma.

La calificadora agregó la confianza que generen los nuevos competidores entre los depositantes será clave para luchar ante sus grandes rivales.