MEDIO: PORTAL REFORMA.COM
FECHA: 13/AGOSTO/2012

Comunicación Financiera

REFORMA.COM

Sube S & P calificación a deuda de GIS

Por

Alfredo González.

(13-Ago-2012).- La calificadora de riesgo Standard & Poors anunció hoy que subió la calificación en escala nacional a la deuda del Grupo Industrial Saltillo (GISSA) con implicaciones positivas al retirarla también del status de Revisión Especial (CreditWatch) debido a la significativa reducción en el nivel de apalancamiento de la compañía.

De acuerdo con un comunicado de la calificadora la deuda de GIS pasó de un nivel de mxBBB a mxA ela que la habían colocado desde el 17 de noviembre del 2011, ya que la empresa pagó su deuda total con recursos provenientes de la venta de su negocio de fundición de blocks y cabezas de hierro por 439 millones de dólares a la empresa brasileña Tupy.

"La desinversión refleja la estrategia de la compañía de enfocarse a en el fortalecimiento y crecimiento de sus otras unidades de negocio: fundición de autopartes, materiales de construcción y artículos para el hogar".

La transacción de venta de la subsidiaria de GIS registró un neto de 384 millones de dólares, indicó la calificadora, ya descontada la deuda que involucró un prepago de 244 millones de dólares.

"Esperamos que GISSA utilice el remanente de los recursos de la venta principalmente para proyectos de expansión de su negocio de fundición de autopartes".

"No esperamos que la compañía incurra en endeudamiento externo significativo adicional lo cual permitirá reportar indicadores de crédito más fuertes", indican los analistas de Standard & Poors.

El reporta de la intermediaria considera que GIS tendrá mayor flexibilidad financiera para afrontar cierto nivel de volatilidad y ciclicidad inherente a su negocio.

Advierte que la calificación de GISSA está limitada por un perfil de negocio 'débil' que refleja la naturaleza cíclica de la industria automotriz y de materiales de construcción, la intensa competencia en el negocio de recubrimientos cerámicos, y cierta exposición a las variaciones de los precios de las materias primas.

Pero Standard & Poors evalúa el perfil financiero de GIS como "significativo" por la mejora de sus indicadores financieros debido al prepago total de su deuda en el segundo trimestre del 2012, la eficiencias operativas, el enfoque estratégico de la compañía y el fortalecimiento y crecimiento de sus unidades de negocio clave, en particular de fundición de autopartes.

También destacó la política financiera moderada y su adecuada posición de liquidez.
"GISSA ha logrado mostrar una mejora significativa en sus indicadores operativos y financieros".

Al 30 de junio de 2012, las ventas de GISSA para los últimos 12 meses disminuyeron 19.5 por ciento en comparación con el mismo periodo del año anterior, y reportó un flujo operativo (EBITDA) ajustado por pasivos de pensiones, de mil 621 millones de pesos, una reducción frente a los mil 961 millones de pesos en el mismo lapso del 2011