

Bloomberg

Coppel de México Hermanos Emerge Con \$ 16 mil millones Fortune

Por Alex Cuadros - 15 de noviembre 2012 8:31 AM CT

En 1970, Enrique Coppel Tamayo presentó una tarjeta de crédito que permite a sus clientes de la clase trabajadora a comprar ropa y muebles a un puñado de tiendas que poseía en Culiacán, México .

Cuatro décadas más tarde, sus hijos multimillonarios cinco han aprovechado esa idea en una red nacional de 1.000 emporios, donde compradores de bajos ingresos compran bienes tales como teléfonos inteligentes, lavadoras y perfumes Lacoste a crédito. A menudo optan por pagar las tasas de interés de hasta el 60 por ciento - más de 13 veces de referencia del banco central - para estirar sus compras a través de múltiples tramos.



Agustín Coppel Luken abre la tienda número 1.000 Coppel SA. Fuente: Coppel SA

Estrechamente celebrada Coppel SA genera 4,6 mil millones en ventas anuales y tiene el mayor margen de ganancia de cualquier minorista importante de América Latina, según datos compilados por Bloomberg. A través de su holding, Grupo Coppel, hermanos - Agustín, Enrique, Rubén, Alberto y José Coppel Luken - también tiene intereses en un banco, un gestor de fondos de jubilación y bienes raíces. En conjunto, controlan una fortuna combinada por valor de \$ 15,9 mil millones, de acuerdo con el Índice de Bloomberg multimillonarios . Ninguno de ellos ha aparecido en una clasificación de la riqueza internacional.

"Son menos visibles que una empresa comparable en la bolsa", dijo Miguel Guzmán, director asociado de la deuda latinoamericana corporativa de Fitch Ratings en Monterrey. "Pero no se debe subestimar. Se han dado cuenta de que el mercado de gama baja no significa que las personas no quieren un buen servicio, buenos productos y todo eso. "

Busco Druglord

Con la economía de México recuperándose de la recesión de 2009, y un descenso del desempleo, los consumidores del país tienen más dinero para gastar en artículos para el hogar. Tiendas Coppel el departamento en todo el país dan los más pobres entre ellos la oportunidad de comprar un sofá-cama o un iPhone en pagos pequeños mayores de seis a 18 meses. El imperio Coppel se ha expandido a pesar del aumento de la violencia en su estado nativo de Sinaloa, sede del cártel de Joaquín "El Chapo" Guzmán, México más buscado narcotraficante.

En una entrevista telefónica el 13 de noviembre Agustín Coppel, el 51 - años de edad, actual presidente y director ejecutivo, dijo que no está de acuerdo con el cálculo de Bloomberg del patrimonio de su familia. Se negó a dar detalles, y rechazó las solicitudes adicionales de la entrevista.

Fundador Coppel, Enrique Coppel Tamayo, pasó sus acciones a sus años cinco hijos antes de su muerte en 2007, dijo Alberto Martínez, un portavoz de la compañía, por teléfono el 12 de noviembre. A partir de 1999, Agustín tenía 17 por ciento de la compañía, Enrique poseía el 25 por ciento, Rubén tenía 20 por ciento y

Alberto Coppel propiedad de 19 por ciento, según un bono convertible folleto publicado en ese momento. 19 por ciento de participación de José corresponde a participaciones en nombre de su esposa y un fondo anónimo en el folleto. La familia se negó a comentar sobre si las apuestas han cambiado desde entonces.

Grupo Elektra

Operación de venta de la compañía generó 60,8 mil millones de pesos mexicanos (\$ 4,6 millones) en ventas, 11,9 millones de pesos en ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización y 8,3 millones de pesos en ganancias en los 12 meses finalizados 30 de septiembre, con una deuda neta de 11,4 mil millones pesos, según los resultados anuales de los estados financieros publicados en el sitio web de la Bolsa de Valores de México.

20 por ciento de margen de Ebitda Coppel y el 14 por ciento de margen fines de lucro son los más grandes de todos los minoristas de América Latina con un valor de mercado de al menos \$ 1 mil millones, según datos compilados por Bloomberg show. Su competidor más cercano es Grupo Elektra SAB, controlada por el compañero mexicano Ricardo Salinas, que tiene lugar en el índice Bloomberg 83a, con una fortuna de \$ 10,7 mil millones. Agustín, el hermano menor Coppel, vale 2,7 mil millones, mientras que Enrique, el mayor, es un valor de \$ 4 mil millones. José Alberto y ambos tienen una fortuna de \$ 3 mil millones, mientras que Rubén es de \$ 3,2 mil millones.

El comerciante tenía el equivalente de \$ 2 mil millones en préstamos pendientes de pago a los clientes al final del tercer cuarto. Los clientes llegaban tarde, el 26 por ciento de esa cantidad, según la compañía.

Banco Familiar

Operación minorista Coppel está valorado en \$ 14,4 millones, según datos compilados por Bloomberg, al comparar sus resultados a la empresa con valor promedio a EBITDA y precio-ganancias múltiples de cinco pares latinoamericanos: Elektra de México y El Puerto de Liverpool SAB, Colombia's Almacenes Exito SA (EXITO), Chile's SACI Falabella (FALAB) y Brasil's Lojas Americanas SA. (LAME4) valor de la empresa se define por el ranking de Bloomberg como capitalización bursátil más deuda total menos efectivo.

BanCoppel SA, el banco de la familia, ha generado un beneficio de 350 millones de pesos en los 12 meses que finalizaron el 30 de septiembre con el capital contable de 2,3 millones de pesos. Está valorado en \$ 390 millones al comparar los resultados con la media precio-a-ganancias y precio-valor contable múltiples de cinco compañeros: Grupo México Financiero Banorte SAB y SAB Compartamos, Bancolombia SA (CIB), Scotiabank Perú SA y de Chile, Banco de Crédito y de Inversiones.

Cinco Hermanos

La familia de retiro de fondos de la unidad, Afore Coppel SA, administrada por lo menos 60 mil millones de pesos a septiembre y pagar una cuota anual de 1,59 por ciento, según datos de la mexicana retiro de fondos de la agencia, conocida como la Consar. El ingreso resultante anual de 955 millones de pesos en comparación con el promedio de precios-ganancias múltiples de la AFP Provida de Chile SA y AFP Habitat SA (HABITAT) y la AFP de Colombia SA Proteccion, dándole un valor de \$ 370 millones.

En 2011, las tiendas Coppel pagó 1400 millones de pesos en los alquileres de los inmuebles propiedad de Sakly los hermanos SA. La compañía está valorada en \$ 450 millones cuando la comparación de sus ingresos a la empresa con valor promedio a EBITDA múltiplo de dos pares: Inmuebles Carso SAB de México y Brasil Cyrela Commercial Properties SA.

La familia reinvierten todos los beneficios del minorista entre 2002 y 2008, según un comunicado de intercambio de México. Sobre la base de los dividendos reportados desde entonces, después de restar las reinversiones en su banco y la contabilidad de los resultados del mercado, los hermanos probablemente controlar una cartera de inversión total de más de \$ 275 millones.

Los inmigrantes polacos

En una entrevista telefónica el 12 de noviembre de relaciones con inversionistas director Edith Peña confirmó Grupo Coppel es controlada por los hermanos Coppel. Ese holding posee el 87 por ciento del comercio al por menor, después de contabilizar los bonos en circulación que se convertirán en acciones, y por lo menos 99 por ciento de otras tres unidades de la familia. El informe de 2010 del minorista también dijo que los hermanos son sus principales accionistas.

Filantropía de la familia es privada, dijo Gisela Casarin, un portavoz de la compañía. En febrero de 2009, Yolanda de Coppel Luken, viuda del patriarca, asistió a la inauguración de la pista Enrique Coppel Tamayo en el Club Hípico Culiacán, según el periódico Noroeste local. Al mes siguiente, el periódico informó que los Coppels había financiado la construcción de tres iglesias en el estado de Sinaloa.

Brasil, Argentina

El imperio Coppel se remonta a la década de 1930, cuando Enrique Coppel Tamayo, descendiente de inmigrantes polacos, comenzó una tienda de regalos en la ciudad costera mexicana de Mazatlán con un préstamo de 5,000 pesos de su madre. En 1941, trasladó su negocio a Culiacán cercano, capital de Sinaloa. Él viajó a Dallas para comprar productos, la diversificación en los productos alimenticios, bicicletas, muebles y electrónica. Al principio, él comenzó a otorgar créditos a sus clientes, quienes a menudo eran pobres. Este modelo sostiene la empresa en la actualidad. En 1970, se creó la tarjeta de Coppel para compras en sus tiendas.

En la década de 1980, con una docena de tiendas construidas alrededor de Culiacán, pasó las riendas a su hijo mayor, Enrique Coppel Luken, que se expandió a otras ciudades de México, mientras que también la ampliación de su oferta de productos. En 1990, su hijo había crecido a la empresa a 30 tiendas, para el año 2001, la familia tuvo 143, de acuerdo con un 2003 doctoral tesis sobre la empresa presentó en la Universidad Metropolitana de Ciudad de México Autónoma.

60 por ciento

El patriarca murió en 2007. Al año siguiente, Agustín tomó el timón de la tienda para que Enrique podría centrarse en la expansión internacional del minorista y sus recientemente adquiridas intereses financieros. Desde entonces, Coppel ha abierto ocho tiendas en Brasil y otros ocho en Argentina . A principios de este mes, se abrió su tienda número 1.000 de México en Teotihuacan. Gran parte de la familia se sigue basando en Culiacán, donde tiene su sede la empresa.

Cuando fue contactado por Bloomberg News por teléfono el 14 de noviembre, un trabajador de una tienda Coppel en Atizapan de Zaragoza, cerca de la ciudad de México, dijo que la tarjeta de la empresa permite a un cliente para comprar un horno eléctrico o muebles en pagos quincenales durante 12 meses en un un 33 por ciento la tasa de interés anual, o más de 18 meses a una tasa de 60 por ciento.

"El cambio ha sido una constante en Coppel," Enrique Coppel Luken dijo una vez, de acuerdo con la tesis doctoral. "Pero también el esfuerzo constante para poner realmente en práctica - en el piso de ventas, en nuestro contacto con el cliente - todo lo que vemos que nos ayudará a atender mejor al cliente."