

La extrema derecha es tan nefasta como la extrema izquierda: Manuel Somoza

Entrevista con el licenciado Manuel Somoza Alonso, presidente de Somoza Finamex, en el programa “Qué tal Fernanda”, conducido por Fernanda Familiar en Imagen Radio.

FERNANDA FAMILIAR: Mi queridísimo Manuel Somoza, en esta segunda parte del programa Qué tal Fernanda. Platicaremos contigo de cómo va Somoza Finamex, de cómo está el tema de los dineros y sobre el asunto del Fiscal Cliff en Estados Unidos que no entiendo.

MANUEL SOMOZA: Buenas tardes.

FERNANDA FAMILIAR: Buenas tardes. ¿Cómo está la cosa?

MANUEL SOMOZA: Mira, dentro de lo que podemos ver de optimismo en todos los mercados y en la situación financiera del mundo, ahí va más o menos despacito. Sin embargo uno de los principales riesgos, y casi nadie habla de ello, es lo que han denominado los norteamericanos, que ya sabes que a todo le ponen nombre, el Fiscal Cliff, es algo que si sucede, es muy peligroso para ellos y para nosotros. ¿Qué es esto? Cuando vino la crisis del 2008, fue una crisis enorme, el presidente Bush en aquel entonces les concedió a los norteamericanos una amnistía fiscal donde les redujo en forma muy importante los impuestos. Pero lo hizo en forma temporal y esa temporalidad después fue renovada y termina el día último de este año.

O sea que si no llegan a un acuerdo entre republicanos y demócratas sobre regresar al impuesto, empezarán el año teniendo que pagar mucho más impuestos de los que pagan hoy. Pero por el otro lado, también ¿te acuerdas que a Estados Unidos le quitaron la calificación AAA Standard and Poor's porque la deuda es enorme y el déficit no lo atendían? Llegaron a un acuerdo también que éste se iniciaría el primero de enero de 2013 en donde si no se ponen de acuerdo en cómo resolver el tema del déficit, lo bajarían cerca del 4 por ciento de un solo trancazo, esto equivale a un recorte de gastos como de 700 mil u 800 mil millones de dólares, la mitad en gasto militar y la mitad en gasto social, y lo tendrían que aplicar como guillotina a partir del primero de enero del 2013.

Si tú juntas estos dos ingredientes, más impuestos y menos gasto, Estados Unidos entraría automáticamente en una segunda recesión. Una recesión que le iba a afectar a ellos y que evidentemente nos iba a afectar a nosotros porque cada vez que Estados Unidos tiene una bronca, es cierto eso de que cuando a ellos les da gripa a nosotros nos da pulmonía.

No hay ningún incentivo para que resuelvan el tema antes del 6 de noviembre, mientras estén en el proceso electoral, yo creo que no se van a sentar a negociar Obama con Romney ni republicanos con demócratas. Vamos a ver quién gana y seguramente después del 6 de noviembre, quedan cincuenta y tantos días para poder resolver este tema, pero yo sí lo

quiero anotar porque si no lo resuelven, si no son capaces de negociar por tontos, por necios, por estar en los extremos, tenemos una situación ahí francamente peligrosa.

FERNANDA FAMILIAR: Pone en riesgo a los mercados.

MANUEL SOMOZA: Claro. Si a mí me preguntas qué va a pasar, yo creo que no son tan idiotas como para no hacer nada y van a tener que llegar a alguna negociación que favorezca a todos, en la cual tiene que ceder todo el mundo.

FERNANDA FAMILIAR: Normalmente sucede que las negociaciones las hacen muy cansadas, ponen en jaque a cuanta gente, aunque al final qué bueno, cierran, negocian, lo logran, ¿por qué hay ese previo de incertidumbre que le hace tanto daño finalmente a los propios mercados también?

MANUEL SOMOZA: Porque en el espectro político hay extremos. Y hoy en Estados Unidos los que están llevando la batuta, sobre todo del lado de los republicanos, es la extrema derecha. Y la extrema derecha es tan nefasta como la extrema izquierda. El famoso Tea Party de veras está en el lado máximo de la derecha, no hay manera de que entiendan razones, y están en una posición de veras absurda. Y también los demócratas por su lado no han querido dar su brazo a torcer.

Yo creo que si Obama gana, como todos esperamos, o por lo menos las estadísticas, él sí va a tener incentivos para ceder porque ya en el segundo periodo ya son verdaderamente estadistas. El primero periodo de un presidente, una muy buena parte se la pasa pensando cómo va a lograr repetir el segundo término. Pero ya cuando están en el segundo término, en sus segundos cuatro años, es cuando realmente hacen cosas por el bien de todos y él sí tendría incentivos para ceder y los otros, si fueran los perdedores, pues no les quedaría de otra.

FERNANDA FAMILIAR: Ahora, tus resultados como Somoza Finamex ¿se han visto afectados por quizá este posible riesgo, por esta incertidumbre? ¿Qué medidas toman ustedes?, ¿cómo la ves?

MANUEL SOMOZA: Mira, curiosamente a pesar de que los riesgos en los mercados son muchos, Europa, este Fiscal Cliff, la misma economía de los Estados Unidos creciendo muy despacito, los mercados han tenido un año extraordinariamente bueno.

Y de esta manera también nuestros portafolios han tenido muy buenos resultados. En renta fija pesos en la parte conservadora, hemos estado dando rendimientos prácticamente del 7 por ciento, cuando el Cete de 28 días paga el 4.18. Y nosotros operamos nada más en valores del gobierno.

Nuestro portafolio de riesgo ha dado prácticamente el 20 por ciento, 19.77 en los primeros nueve meses del año, esto es magnífico. Quien ha combinado el conservador con un 80 por ciento y el agresivo con un 20, trae rendimientos casi del 11 por todo su patrimonio, que son buenísimos. A esas tasas duplicas tu patrimonio cada cinco años, o sea, sí vale la pena ahorrar cuando estás invirtiendo esos rendimientos.

Y además estos rendimientos brillan cuando las tasas de interés están en el piso en pesos y en dólares. En el mundo las tasas de interés están bajísimas. Hemos tenido la habilidad de

haciendo trading lograr estos rendimientos in tomar riesgos excesivos. Y nuestros portafolios en dólares también están en niveles del 12 por ciento en renta variable.

Entonces yo me siento muy contento, yo creo que nuestros clientes están muy contentos, y ahora mucho más clientes porque al haber bajado nuestro monto mínimo de un millón a 250 mil pesos, podemos atender a mucho más gente.

Estamos muy contentos, ahí vamos, pero bueno, es curioso que en un mundo tan complicado, honradamente nos esté yendo bien.

FERNANDA FAMILIAR: www.somozafinamex.com.mx, el teléfono 5209-2080, a partir de 250 mil pesos puedes empezar a armar tu inversión de manera interesante, de manera segura, corriendo el riesgo que tú quieras correr en que si eres conservador o eres aventado, ellos hacen trajes a la medida.

MANUEL SOMOZA: También a la gente que está en Monterrey, Guadalajara y Querétaro, tenemos sin costo el 01800-623-6822. Y la página que es interactiva y por ahí mucha gente nos contacta, www.somozafinamex.com.mx, o por el Twitter que tú nos recomendaste y sí nois mandan muchos mensajes, muchos bueno y otros no tanto, pero uno siempre aprende. A mí me encanta que me critiquen, que nos digan qué quieren, es @somozafinamex.

FERNANDA FAMILIAR: Para despedirnos, viene este asunto de lo del Cliff, ¿tú le hablas a tus clientes o el cliente de Somoza Finamex está enterado y es quien se comunica y te dice: a ver Manuel, ¿qué es lo que vamos a hacer, cómo lo vamos a hacer? ¿O tú les marcas para decirle: hay este asunto a futuro, ¿qué quieres, cómo lo quieres? ¿Cómo se maneja eso?

MANUEL SOMOZA: Bueno, mira, yo cada mes puntualmente le mando a mi cliente una carta diciéndole cómo la vemos. Y en estas cartas está esto. Y aparte ya no lo mandamos por correo, nosotros ya no entregamos los estados de cuenta, todo es vía internet.

FERNANDA FAMILIAR: Ahorro de papel.

MANUEL SOMOZA: Claro. Nuestro cliente lo ve diario, no se tiene que esperar al día 30 para ver cómo le ha ido, se mete todos los días y todos los días si quiere puede saber cómo está, entonces así nos comunicamos, uno.

Dos, todos nuestros ejecutivos tienen la obligación de comunicarse vía telefónica por lo menos una vez al mes con cada uno de sus clientes. Y lo que hacemos es que como nos gusta diversificar los portafolios, pues es una manera de evitar los riesgos ante lo que no sabemos que puede suceder.

Entonces por ejemplo hoy nuestra estrategia es 80 por ciento en pesos, 20 por ciento en dólares porque a pesar de que el dólar se puso barato, por decirlo de alguna manera, le sacamos mucho más jugo a los pesos que a los dólares. Entonces por eso recomendamos 80-20. No nos gustan los euros, y así se lo decimos a la gente, creemos que el euro se va a devaluar con respecto al dólar en los próximos doce meses.

Y en cuanto a riesgos y cosas seguras, nuestra recomendación es 80 por ciento en cosas seguras, 20 por ciento en temas de riesgo, en portafolios de riesgo.

FERNANDA FAMILIAR: Fíjense qué importante darle seguimiento, decir: nosotros estamos informados de esto, mandarte una carta para que tú tomes tus precauciones y decir en base a esta información que me manda Somoza Finamex, entonces yo voy a ver si cambio o no cambio, si me quedo, ajusto, invierto más, es bien interesante. Finalmente es el dinero de ustedes.

MANUEL SOMOZA: Por ejemplo, en nuestra página, esta conversación que estamos teniendo tú y yo en este momento, al ratito el cliente la puede oír de nuevo en nuestra página.

FERNANDA FAMILIAR: ¿En tú pagina?

MANUEL SOMOZA: Claro, porque esto está grabado, Imagen me lo pasa y yo lo tengo, es parte de esta conversación que tenemos,

FERNANDA FAMILIAR: Muy bien.

MANUEL SOMOZA: Otra cosa que hago cada 15 días es que Juan Musi, que es el director de la empresa, y un servidor, cada 15 días filmamos un video que esté en nuestra página y entonces al que no le gusta leer se lo decimos.

FERNANDA FAMILIAR: Porque ya leyó demasiado en el día.

MANUEL SOMOZA: Hay gente que ya no quiere leer y quiere oír y lo decimos en dos o tres minutitos. Pero aquí el nombre del juego es estar comunicado con tu cliente para que esté atento tanto de oportunidades como de riesgo.

FERNANDA FAMILIAR: A ver, aquí te preguntan alguien, él está en Irapuato, pero le dijeron que ahí no hay oficinas, entonces cómo le hace en este caso.

MANUEL SOMOZA: Que nos llame al teléfono, al 01800-623-6822, y le mando un agente de Querétaro, muy fácil.

FERNANDA FAMILIAR: Pues sí. 01800-623-6822. Gracias mi querido Manuel Somoza, presidente de Somoza Finamex Inversiones.

MANUEL SOMOZA: Gracias a ti.