

GISSA sube calificación a 'AA-(mex)'

Fitch Ratings subió la calificación de [largo plazo](#) en escala nacional de Grupo Industrial Saltillo (GISSA) a 'AA-(mex)'

Saltillo, Coahuila.- Fitch Ratings subió la calificación de largo plazo en escala nacional de Grupo Industrial Saltillo (GISSA) a 'AA-(mex)' desde 'A+(mex)', mientras que la perspectiva se [revisa](#) a Estable desde Positiva.

Según Fitch Ratings, el alza en la calificación de GISSA refleja la continua solidez financiera de la [empresa](#) caracterizada por bajos niveles de apalancamiento y amplia liquidez, después de la venta del negocio de blocks y cabezas, así como el posterior pago de la totalidad de la deuda en 2012.

De igual forma considera el fortalecimiento en el portafolio de [negocios](#) de GISSA a través de inversiones para mejorar procesos e incrementar la capacidad, principalmente en el sector de autopartes, así como iniciativas de control y optimización de la estructura de costos.

Fitch consideró que esas estrategias implementadas por la administración de la compañía, le permiten enfrentar la ciclicidad inherente a las industrias en que participa; asimismo, la perspectiva estable incorpora que GISSA mantendrá la flexibilidad financiera para continuar con la estrategia de crecimiento, manteniendo un perfil financiero sólido.

También la calificación de GISSA se soporta en la diversificación del portafolio de negocios y geografía, así como sólidas participaciones de mercado en distintos sectores en los que participa; fuerte estructura de capital con amplia liquidez, caracterizadas por bajos niveles de deuda, altos saldos de efectivo y líneas de crédito no comprometidas disponibles.

Aunque la estrategia de GISSA contempla el fortalecimiento de su posición de negocios en el sector autopartes, debido a los prospectos favorables que presenta la industria automotriz en Norteamérica; mediante iniciativas que incluyen la adquisición de Tisamatic en noviembre de 2011 e incremento de capacidad en las plantas de Saltillo, Irapuato, y SLP, la compañía ha logrado ampliar su base de clientes y líneas de producto.

La compañía, dice Fitch Ratings, sigue enfrentando un difícil entorno de negocios, caracterizado por alto nivel de competencia, entrada de importaciones de bajo costo en distintos segmentos, nivel de actividad económica y volatilidad en costos.

Debido a lo anterior, los resultados de GISSA durante el último año han presentado presión en sus ingresos y generación operativa, lo que ha provocado una disminución en sus márgenes operativos.

De igual manera, debido a mayores requerimientos de capital de trabajo, en conjunto con las inversiones destinadas a elevar la capacidad de producción de autopartes y pago de dividendos, registró flujo efectivo (FLE) negativo.

Sin embargo, Fitch Ratings estimó que el perfil de negocios y financiero de GISSA le brinda margen de maniobra para enfrentar dicho entorno, durante los últimos 12 meses al cierre de junio de 2013, la compañía reportó alzas en ventas del 7.0% en comparación al mismo periodo del año anterior, excluyendo los negocios de blocks y cabezas durante el primer cuatrimestre de 2012, con el fin de hacer comparable la información; dicho crecimiento fue producto del buen desempeño operativo de los sectores de la compañía durante el último semestre de 2012 y primer trimestre de 2013.