

Plantean puntos para la reforma financiera

Piden flexibilizar garantías a Pymes

► Sugieren canalizar respaldo a empresas en forma directa y ya no dirigirlo a bancos comerciales

Jessika Becerra

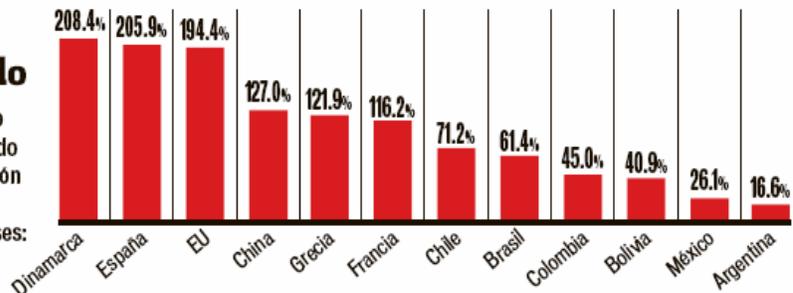
MÉXICO.- Para ampliar el crédito y bajar su costo como pretende el Pacto por México, especialistas señalan que el Gobierno federal puede establecer programas de garantías para que los bancos comerciales flexibilicen sus requisitos a las empresas.

Y es que el financiamiento total al sector privado en México -sumando la banca comercial, la de desarrollo y otros apoyos públicos- fue de 26.1 por ciento del PIB en el 2011, contra 61.4 por

Muy rezagado

Crédito interno al sector privado como proporción del PIB en diferentes países:

Fuente: Banco Mundial



ciento de Brasil, 127.0 por ciento de China, 71.2 por ciento de Chile y más de 100 por ciento de casi todos los países europeos.

El Secretario de Hacienda, Luis Videgaray, adelantó que en las próximas semanas se presentará una reforma financiera que cumpla con el objetivo del Pacto por México.

Héctor Valencia, socio de la consultoría Valmor y académi-

co de la Escuela Bancaria y Comercial (EBC), dijo que, considerando que el principal problema de las Pymes es que no cumplen con los requisitos que los bancos les piden, se requiere un esquema más ágil para facilitar las garantías que ofrecen Nafin y la Secretaría de Economía.

El académico planteó, incluso, la posibilidad de que las garantías se den directamente a las Pymes,

en lugar de otorgarlas a los bancos, como hasta ahora sucede.

En tanto, Alejandro García, director de Instituciones Financieras de Moody's, agregó que es importante contar con un marco jurídico sólido para que fluya el crédito.

En la medida en que sea más fácil ejercer las garantías de los créditos, bajarán los costos de los bancos y más intermediarios se verán atraídos a este sector, apuntó.

Consideró necesario contemplar una eventual redefinición del papel de la banca de desarrollo.

"Si bien Nafin y Bancomext han mejorado mucho sus operaciones, existe un amplio mercado al que podrían seguir atendiendo con más productos, no sólo créditos, sino también garantías", manifestó.

Afirmó que los bancos de desarrollo pueden apalancarse en su bajo costo de fondeo para canalizar más recursos a través de un creciente número de intermediarios financieros, bancarios y no bancarios.

Señaló que la experiencia internacional refleja que para incentivar el crédito, principalmente a empresas, la intervención de la banca de desarrollo es clave.

Refirió que en el 2012 se implementó en Brasil un plan de incentivos tributarios y de créditos para las empresas industriales por 30 mil millones de dólares.

En la parte del crédito, el Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social de Brasil aportó unos 25 mil millones de dólares, con reducción de tasas por debajo del mercado.

Esos recursos estuvieron enfocados a la innovación tecnológica.

Edgar Castillo Huerta, consultor de Administración de Riesgos y Estrategia Financiera del Centro de Innovación Empresarial y Financiera del Tecnológico de Monterrey, opinó por separado que se necesita una mayor partida del Presupuesto de Egresos de la Federación para los fondos y esquemas de garantías.