



24,000 mdd, el costo del cierre en EU

El país tendrá un crecimiento menor al esperado este trimestre debido al estancamiento político; aunque se logró un acuerdo, hay sectores que no se recuperarán de las pérdidas que causó el cierre.

Por: Melanie Hicken |

Viernes, 18 de octubre de 2013 a las 06:02

NUEVA YORK — Puede que Estados Unidos haya esquivado una catástrofe económica al aumentar el techo de la deuda y reabrir el Gobierno, pero no salió ileso de la debacle política. El cierre parcial de 16 días costó 24,000 millones de dólares (mdd) de la economía estadounidense, de acuerdo con un primer análisis de [Standard & Poor's](#).

Como resultado, la agencia de calificación proyecta que la economía del país crecerá 2.4% en el cuarto trimestre, en comparación con la tasa de crecimiento de alrededor del 3% prevista antes del cierre.

"Debido a que todo está ocurriendo a la vez, de manera tan rápida, tan veloz, no planificada; va a perjudicar", dijo la economista en jefe para Estados Unidos de S&P, Beth Ann Bovino. "Podemos absorberlo, pero seguirá perjudicando".

Cientos de miles de trabajadores federales [fueron sujetos a una licencia obligatoria durante el cierre](#), pero ese fue solo uno de los efectos generalizados del primer cierre en casi dos décadas. Los contratistas federales también forzaron a miles de empleados a tomar licencias sin pago.

Las pequeñas empresas se tambalearon a causa de contratos gubernamentales congelados y préstamos comerciales estancados. Los parques nacionales cerrados golpearon a la industria turística. [Las familias de militares](#) vieron cerradas las guarderías y otros servicios. Y los consumidores, también asustados por el debate sobre el aumento del techo de la deuda, comenzaron a reducir su consumo.

Aunque, en última instancia, los trabajadores federales recibirán su pago de manera retroactiva en virtud del acuerdo, es poco probable que los contratistas obtengan sus salarios perdidos, dijo Bovino. Y debido a que el pacto solo garantiza el financiamiento del Gobierno hasta el 15 de enero, muchos contratantes y empleados federales podrían seguir restringiendo su gasto también durante [la temporada de compras navideñas](#).

"Eso mantendrá a la gente un poco más cauta, en particular a los trabajadores federales y desde luego a los contratistas", dijo. "Ciertamente sugiere una temporada navideña mediocre".

El acuerdo sobre la deuda también es temporal, lo que podría seguir alimentando la incertidumbre económica, afectando la confianza del consumidor y desacelerando la contratación, dijo el economista en jefe de Moody Analytics, Mark Zandi.

El estrategia culpó a las continuas políticas arriesgadas del Gobierno como un principal factor que ha frenado la recuperación económica de Estados Unidos.

"Este es un verdadero desgaste para la economía", dijo Zandi. "Si tenemos que pasar por un camino similar en un futuro próximo, los costos se seguirán sumando".