

F & A FUSIONES Y ADQUISICIONES

EN LA MISMA VENTANILLA

Gentera firmó un contrato de compraventa para adquirir el 100% de las acciones de Intermex, que tiene más de 10 años de experiencia en el pago de remesas familiares. Así, Gentera se allega casi 6% de participación del mercado.

Gentera quiere aprovechar la visita del depositante a sus instalaciones para ofrecerle dos servicios más: seguros y microfinanciamiento. Esto, en franca competencia con Seguros Azteca, que ofrece el seguro Migrante, que por 40 pesos al mes promete una pensión mensual para la familia hasta por dos años, trámites y repatriación del cuerpo desde Estados Unidos o Canadá hasta el lugar de residencia en México y ayuda económica para gastos funerarios del migrante o del beneficiario en México.

Seguros Azteca posee .08% de participación de mercado en seguros de accidentes y enfermedades, según datos de 2013 de la CNSF.

Gentera tiene entre sus metas un crecimiento de cartera de entre 17 y 20% en 2014, basado en la expectativa de una aceleración económica hacia finales de año.

Ricardo Grisi, analista de Standard and Poor's, considera que la oferta de productos diversificados le da a Gentera una posición que le ayuda a mostrar un mejor desempeño que el del sector bancario. "La empresa tiene planteado un enfoque de diversificación en los servicios que ofrece", comenta Andrés Audiffred, analista de BX+.

La institución integra a sus operaciones un negocio con buenas perspectivas. "Existen amplias áreas de oportunidad para potenciar la inclusión financiera en los receptores de remesas", dice Juan José Li, analista de BBVA Bancomer.

CINTHYA BIBIAN