



Fitch resalta los problemas que enfrentan las uniones de crédito

Las uniones de crédito enfrentan el desafío de fortalecer la diversidad, flexibilidad y costo de su fondeo para fortalecer su capacidad de financiamiento en el país, señaló Fitch.

Las uniones de crédito enfrentan actualmente el desafío de fortalecer la diversidad, flexibilidad y costo de su fondeo para fortalecer su capacidad de financiamiento en el país, señaló Fitch México.

En el análisis "[El Fondeo Continúa como un Reto para las Uniones de Crédito](#)", la agencia evaluadora bursátil dio a conocer que la fijación de tasas de interés es determinante para este sector financiero.

"Esto resulta particularmente relevante para aquellas entidades que vislumbren retomar el ritmo de crecimiento crediticio en el futuro previsible, mediante el balance en el sostenimiento de la rentabilidad para sus accionistas, con bases sólidas de capital y liquidez", indicó.

En este contexto, apuntó, se reconoce la capacidad mostrada por las uniones de crédito para continuar incrementando su fuente principal de fondeo, representada por los préstamos de sus propios socios.

"Sin embargo, en la mayoría de los casos, dicho crecimiento está influenciado por las tasas de interés pasivas relativamente altas que se han seguido ofreciendo, a pesar del entorno de tasas de mercado decrecientes y que se ubican en niveles históricamente bajos", subrayó.

La calificadora consideró que "las uniones de crédito estarían en posición de mejorar sus condiciones de acceso al fondeo, sólo en la medida que puedan modificar y robustecer su estrategia de fijación de las tasas de interés ofrecidas a los préstamos de socios".

Ello representa una limitante importante en la flexibilidad financiera de estas entidades y, por lo tanto, en sus calificaciones crediticias.

"Además, implica un potencial factor de riesgo en el momento en que cambie el ciclo de las tasas de interés a nivel global y local", agregó.

Refirió que salvo limitadas excepciones, se considera que el desarrollo y crecimiento de una base relativamente estable de préstamos de socios se ha sustentado en el ofrecimiento de rendimientos elevados.

Esto, en comparación con aquellos otorgados por la banca comercial a plazos mayores y cuyos recursos están garantizados por el Instituto para la Protección al Ahorro Bancario (IPAB).

Puntualizó que a raíz de lo anterior, [los márgenes de intermediación generalmente son estrechos](#).

Como resultado, la rentabilidad operativa es muy modesta y, por ello, la capacidad de absorción de pérdidas del sector resulta baja.

Advirtió que “las perspectivas en este sentido no son particularmente positivas, en virtud de la intensificación del entorno competitivo y una mayor participación gradual de la banca comercial en los mercados o sectores que han sido tradicionalmente el objetivo de las uniones de crédito”.

La agencia evaluadora señaló que no descarta un aumento en los mínimos regulatorios de capitalización para las uniones de crédito, similar a la evolución de los bancos comerciales.

De concretarse, esto implicaría una mayor capacidad de absorción de pérdidas y conllevaría la búsqueda para reducir los costos asociados a la intermediación financiera.

Refirió que en aquellas entidades que no logren conseguirlo, podría observarse una disminución en el tamaño de sus activos, esto con la finalidad de cumplir con la capitalización requerida.

Informó que desde el año pasado, algunas de las uniones de crédito más representativas del sector, en términos de activos, han experimentado un apalancamiento creciente (pasivos a capital) y en la mayoría de los casos, esto obedece a que los préstamos de socios han aumentado más rápido que la cartera total.