

EL HORIZONTE

LA VERDAD COMO ES

‘Clubes’ de préstamos ya compiten con banca

FUNCIONAN COMO BANCO, PERO NO LO SON

Como si fuera un sistema de intercambio de archivos, el objetivo es ofrecer productos atractivos a inversionistas y acreditados. El gancho para atraer a los prestadores consiste en obtener mayores rendimientos en comparación a depósitos o cuentas de ahorros, mientras que para las personas que buscan un crédito se abre una posibilidad distinta al sistema bancario común.



De acuerdo con analistas, otro factor que ha alimentado el éxito de este modelo de financiamiento es el uso de las comunidades en Internet

El fenómeno de los préstamos persona a persona en línea, conocidos como P2P (peer to peer), se ha convertido en una fuerte competencia para los grandes bancos al gozar de mayor aceptación en el mercado año con año

Por: Redacción

El Horizonte - Como una opción para evitar la asfixiante intermediación de la banca tradicional, desde 2005 estos clubes –Kiva, Prosper, Zopa, SoMoLend, entre otros– ofrecen mayores ganancias a sus inversionistas y más cómodas tasas de interés para sus acreedores.

La empresa líder en el rubro, Lending Club, cotiza en la bolsa de valores desde el 27 de agosto pasado y, tras su favorable recibimiento, la calificadora Fitch la considera ya un hito en el futuro de las P2P.

De acuerdo con analistas, otro factor que ha alimentado el éxito de este modelo de financiamiento es el uso de las comunidades en Internet, el cual dinamiza el trámite para la concesión de préstamos.