

LA SOFIPO CAME ES EL EJEMPLO, SU CARTERA REPRESENTA 80% DE ESTE PRODUCTO

Crédito grupal funciona: Fitch

Fernando Gutiérrez
EL ECONOMISTA

EL CONSEJO de Asistencia al Microempresario (Came), la tercera sociedad financiera popular (sofipo) más grande del sector luego de la salida de Ficrea del sistema financiero y sólo por debajo de Akala y Libertad Servicios Financieros, mantiene una base sólida de su cartera a pesar de que el mercado en el que trabaja tiende a arrojar índices de morosidad altos, lo que la hace una de las microfinancieras más firmes del país, en opinión de la calificadora Fitch Ratings.

De acuerdo con un análisis de la calificadora sobre esta sofipo, el desempeño financiero de Came ha sido consistentemente positivo en los últimos cinco años, derivado de sus márgenes financieros amplios, propios de su modelo de negocio enfocado al crédito grupal.

“En el sector en el que participa Came es común que los indicadores de cartera deteriorada (mora, cartera vencida y castigos) sean elevados; sin embargo, la entidad ha contenido eficientemente la mora de su cartera crediticia”, explicó la calificadora.

Fitch detalló que al cierre del 2014, Came mantenía en administración un total de 1,447.3 millones de pesos en alrededor de 28,000 créditos y agregó que el monto de cartera vencida reportado en estados financieros era de 41.1 millones de pesos, que representa 2.8% de su cartera crediticia social. “El indicador compara positivamente con otras entidades similares calificadas por Fitch”.

Pese a esto, al cierre del 2014 su indicador de activos deteriorados mostró un incremento respecto del cierre del 2013, cuando pasó de 10 a 13%; sin embargo, el efecto de esto es compensado por los márgenes de las tasas de interés que mantiene en sus créditos.

El producto principal que Came promueve es el crédito grupal (de mínimo 10 personas), que representa 80% de su cartera; sin embargo, en el 2014 comenzó a colocar créditos solidarios (grupos de tres a cinco personas) así como individuales.

“Por la naturaleza de los productos de crédito que Came administra, no existen concentraciones por acreditado o grupo. No obstante, de manera natural la entidad mantiene algunas concentraciones geográficas que se explican por la densidad poblacional. Mantiene 47.1% de su cartera en el Estado de México y 12.9% en el Distrito Federal”, explicó el análisis.