



Resiente Cemex Latam devaluación del 12%

MOISÉS RAMÍREZ

Cemex Latam Holding (CLH) reportó ayer que en el cuarto trimestre del 2014 su flujo operativo (Ebitda) y ventas bajaron respecto al mismo periodo del 2013 debido, en ambos casos, a la devaluación del 12 por ciento del peso colombiano frente al dólar estadounidense.

La filial de Cemex reportó que, en el periodo comparado, dicho flujo y sus ingresos netos consolidados disminuyeron 15 y 13 por ciento, respectivamente, resultados que estuvieron en línea con estimaciones de algunos analistas, aunque otros esperaban que la caída del flujo fuera menor a dos dígitos.

“(…) las ventas netas (y flujo operativo) disminuyeron debido a fluctuaciones en la tasa de cambio, así como por menores ingresos por parte de los proyectos de soluciones de vivienda en Colombia en 2014”, indicó CLH en un comunicado.

CLH opera en Colombia,

Panamá, Costa Rica, Brasil, Guatemala, Nicaragua y El Salvador siendo el primer país su principal mercado pues aporta casi el 67 por ciento de su Ebitda consolidado. Del tercer al cuarto trimestre del 2014 el Peso Colombiano sufrió una devaluación del 12 por ciento frente al dólar estadounidense.

La compañía destacó que, excluyendo o ajustando ambos factores, sus ventas consolidadas en el mismo lapso comparado crecieron 8 por ciento, aminorando a un nivel del 2 por ciento la caída en su flujo operativo.

Por otra parte, para que Cemex logre obtener una calificación de “grado de inversión” en escala internacional es necesario que la demanda de cemento en los mercados inmobiliarios de Estados Unidos y México crezcan aproximadamente 8 y 5 por ciento, respectivamente, en los próximos 3 a 5 años, de acuerdo con un análisis de Fitch Ratings.