EL FINANCIERO
MTY
EN ALIANZA CON Bloomberg

Mantiene tendencia

Soriana continúa con la recompra de las tiendas de conveniencia Súper City. PÁG. 5

AÑO XXXIV Nº215 elfinanciero.com.mx MONTERREY N.L. · MIÉRCOLES 11 DE FEBRERO DE 2015 · $10 M.N.

Cuestiona Caintra a Grupo Higa en Monterrey VI

JUAN ANTONIO LARA
jlara@elfinanciero.com.mx

La Cámara de la Industria de la Transformación de Nuevo León cuestionó el por qué una empresa con evidentes conflictos de interés, como Grupo Higa, tendrá una participación considerable en la construcción del acueducto Monterrey VI.

Álvaro Fernández Garza, presidente del organismo empresarial, exhortó al Fondo de Agua Metropolitano de Monterrey, junto con The Nature Conservancy, para que dialoguen con Agua y Drenaje de Monterrey sobre la viabilidad de este proyecto.

El dirigente mencionó que en torno a este proyecto es necesario responder a tres preguntas.

"¿Necesitamos el agua y cuándo? Esa es la primera pregunta que hay que responder. La respuesta es sí, porque evidentemente vamos a necesitar agua en algún momento porque seguimos creciendo como Estado y Ciudad", indicó.

"La segunda pregunta es: ¿es Monterrey VI la solución? Lo que nos ha compartido Agua y Drenaje es que sí, la mejor para tener agua de forma permanente", declaró.

Y la tercera pregunta del presidente de la Caintra es, "¿realmente la licitación está bien hecha? ¿Por qué está Higa ahí metido? Si se hizo con toda transparencia, entonces, ¿por qué tenemos ahí a alguien que claramente tiene conflictos de interés?", cuestionó el dirigente de los industriales regiomontanos.

El proyecto Monterrey VI tendrá un costo de 14 mil 161 millones 976 mil pesos, más IVA, que se financiará con recursos del Fondo Nacional de Infraestructura a fondo perdido hasta por la cantidad de 3 mil 78 millones de pesos, pero con su mantenimiento a 30 años podría subir hasta 57 mil millones de pesos. PAG. 3

BLOOMBERG

PROYECTO. Monterrey VI.

Compensarían Sigma y Nemak impacto en Alfa

Efecto. Precios del petróleo afectan acción de Pacific Rubiales, bajando la utilidad del grupo regiomontano

SONIA CORONADO
scoronado@elfinanciero.com.mx

El extraordinario año que registraron Sigma y Nemak durante 2014, compensaría el impacto que Alfa podría tener en la utilidad neta, derivada de la caída en el precio de las acciones de Pacific Rubiales, provocado por la baja en el precio del petróleo, dijo Álvaro Fernández Garza, director de la empresa.

"Sólo puedo decir que los resultados operativos están bien, esa afectación, la caída en las acciones de Pacific Rubiales, como ya saben, va a pegar en la utilidad neta, no en la utilidad operativa", mencionó el directivo.

La semana pasada, Ronald Pantin, director general de Pacific Rubiales, declaró al sitio de internet portafolio.co que si el precio del barril se ubicaba por debajo de los 45 dólares la empresa podría verse obligada a seguir vendiendo activos.

Hace unas semanas, Pantin dijo que "la incertidumbre de los precios del petróleo continua y aunque creemos que éstos se recuperarán, estamos asumiendo una posición cautelosa frente al momento, reduciendo nuestros costos y presupuesto de capital de 2015 para lograr que haya una correspondencia con el flujo de efectivo esperado".

Las inversiones pasarán de un previo de mil 500 millones de dólares a un rango de entre mil 100 y mil 300 millones, basados en el supuesto de que el precio del crudo WTI se ubique entre 55 y 60 dólares por barril.

Alfa comenzó en agosto pasado con una serie de compras del capital social de la petrolera colombiana para lograr el 19.03 por ciento; de entonces a la fecha las acciones han acumulado una caída de 82.14 por ciento debido a la caída en los precios del petróleo.

Pese a lo anterior, Fernández Garza aseguró que esto no ha derivado en una pérdida de dinero.

"Nos afecta en el sentido de que compramos el 20 por ciento (sic) cuando valía mil millones de dólares y ahorita vale mucho menos, 200 o una cosa así; eso evidentemente nos preocupa, pero eso no quiere decir que hayamos perdido dinero, compramos acciones que ahora valen menos", explicó.

Sigma está en el proceso de arrancar la construcción de una planta en el estado.

El directivo explicó que la baja en el precio del crudo afecta de manera inicial en la devaluación de sus inventarios, pero "por otro lado Nemak va extraordinariamente bien, junto con Sigma, que volvió a tener una año récord".

Al ser cuestionado si estas dos divisiones compensarán las afectaciones, el directivo se limitó a señalar "yo creo que sí, sin la menor duda".

Sobre la situación de Campofrío, en España, dijo que lograron reestablecer el 95 por ciento del volumen, luego de que en noviembre pasado un incendio consumió una de sus plantas en Burgos.

Mencionó que debido a que sus competidores están maquilando el producto, el margen se reduce, sin embargo la diferencia de éste lo paga el seguro.

Sin dar mayores detalles, dijo que el conglomerado está por arrancar la construcción de una planta de Sigma en el estado, que reemplazará a una que "que ya está muy vieja".

"Ya estamos a punto de arrancar el proceso de volver a hacer una planta en Nuevo León para reemplazar una que está muy vieja", indicó.

CORTESÍA

PRESENCIA. Alfa inició en agosto pasado con una serie de compras del capital social de la petrolera colombiana para lograr el 19.03 por ciento de participación en la firma.

'Acelerará' con bajos precios de gasolina en Estados Unidos

El incremento de la venta de camionetas en Estados Unidos, impulsado por los bajos precios de gasolina, beneficiará los ingresos de Nemak, principal proveedor de piezas de aluminio para este tipo de unidades fabricadas en este país y México.

"Nemak se beneficiará de un crecimiento de un digito medio en las ventas de vehículos en Estados Unidos, impulsado por la mejora en las condiciones económicas y las tasas bajas de financiamiento. Se espera que los precios bajos de la gasolina en Estados Unidos continúen apoyando las ventas de automóviles, en particular de camionetas y vehículos utilitarios deportivos", explicó Gilberto González, director asociado de Fitch Ratings.

A septiembre de 2014, Nemak reportó ingresos por 3 mil 548 millones de dólares, de los cuales, 87.4 por ciento provinieron de ventas al extranjero. Estados Unidos representó más de 70 por ciento de esa cifra.

La venta de automóviles en Estados Unidos aumentó 5.8 por ciento durante 2014, impulsada principalmente por una mayor colocación de camionetas, como consecuencia de una reducción en el precio de la gasolina en casi 33 por ciento en el último trimestre, para llegar a menos de dos dólares el galón.

Los analistas de Fitch reiteraron su calificación BB para Nemak, con posibilidad de mejorarla en la reciente emisión de bonos de la firma, debido a la posibilidad de cumplir con sus compromisos y mantener el apalancamiento de deuda en niveles aceptables.__Axel Sánchez