MEDIO: **EL ASEGURADOR** 

SECCION: MUNDO PAGINA:

28/FEBRERO/2015 FECHA:







## **REAFIRMA ASERTA** SU LIDERAZGO EN JUNTA DE ARRANQUE

éxico D.F. El pasado jueves 12 de febrero, Grupo Financiero Aserta llevó a cabo su Junta de Arranque 2015 con más de 400 intermediarios que se dieron cita en el Hotel Westin Santa Fe para estar en el mismo canal.

Enrique Murguía refirió que durante el 2013, el sector afianzador se vio forzado a abrirse paso en medio

de un año económicamente complejo y con una desaceleración muy puntual en la industria de la construcción. Desde entonces, las inversiones en ese rubro han continuado a la baja y eso le afecta colateralmente al sector afianzador, que habitualmente se beneficia de las fianzas que expide para la realización de obra pública.

Por segundo año consecutivo, el economista Ernesto Cervera compartió con los presentes su perspectiva sobre el entorno económico de nuestro país, en el que, a pesar de que el gobierno afirma que los recortes al presupuesto no impac-

tarán al gasto corriente, el economista considera que sí afectarán algunos proyectos de inversión; sin embargo, estima que estamos en mejores condiciones que el año pasado

y nos invita a pensar en un año con muy buena expectativa y con una tendencia favorable para el sector afianzador.

Enrique Murguía, director general del Grupo, platicó con los intermediarios sobre la situación actual de la organización que, al cierre del 2014 tuvo un crecimiento del 21%, refrendando así el liderazgo de Aserta a nivel nacional con el 27% de participación

de mercado v también a nivel latinoamericano con el 6%. Este liderazgo v el apovo que la empresa brinda a sus clientes ha sido respaldado por dos de las calificado-

Moody's: MX Aa3

y global Baa3

AM Best: fortaleza

financiera A- (excelente)

y emisor de crédito a-

Perspectiva favorable

ras más reconocidas: Moody's, que evalúa al grupo con una calificación MX Aa3 y

Global Baa3, y AM Best que recientemente ratificó la fortaleza financiera con un A- (excelente) y la de emisor de crédito con un a-, ambas calificaciones con perspectiva favorable.

Aplicación para tramitar el

seguro de responsabilidad

civil al vender fianzas de

obra - cumplimiento

Bien dicen que los cambios representan oportunidades y Aserta está muy consciente de ello. Es por eso que Flavio Dávila, ahora Director Ejecutivo Comercial del

Grupo, comentó sobre el proceso de transformación interna que está viviendo la empresa con la finalidad de brindar una aten-

> ción especializada a sus intermediarios y clientes, al mismo tiempo que se prepara ante dos temas latentes: por una parte, las reformas energética y de telecomunicaciones que

inciden en el sector afianzador y, por otra, la entrada en vigor de la nueva ley, ante lo cual se espera la conversión de las afianzadoras en aseguradoras de caución.

Asimismo, se dio a conocer una aplicación con la cual, al vender fianzas de obra cumplimiento, inmediatamente se podrá tramitar el seguro de responsabilidad civil, acortando así tiempos y dando la posibili-

> dad a los intermediarios de brindar un mejor servicio y más expedito a los clientes.

Para cerrar con broche de oro esta sesión.

Enrique Murguía dio a conocer los destinos de las convenciones del próximo año:

- · Convención Aserta: Santiago de Compostela
- · Convención Estelar: Tierra Santa
- Convención Súper Estelar: Tanzania

Sin duda, la respuesta de los asistentes fue muy positiva y se espera que estos destinos incentiven a los agentes a imaginar soluciones con Aserta.

