

Latinoamérica, oportunidad para reaseguradoras



La vulnerabilidad ante los desastres naturales impulsa la demanda.

La oportunidad de crecimiento para el mercado de reaseguro en Latinoamérica es amplia, dada la penetración relativamente baja de seguros en la región, de 2.5% en promedio, en comparación con Estados Unidos y Europa, superior a 7%; además,

los proyectos de infraestructura previstos en la región para los próximos años serán un factor determinante, señala la calificadora Fitch Rating.

De acuerdo con la calificadora, el entorno regulatorio de la región manifiesta una actualización gradual hacia modelos de

capital basados en riesgo en las economías y mercados de seguros más importantes, como México, Brasil y Chile, en tanto que otros como Colombia, Perú y Costa Rica están introduciendo cambios en sus marcos de solvencia.

Por lo anterior, dichas iniciativas au-

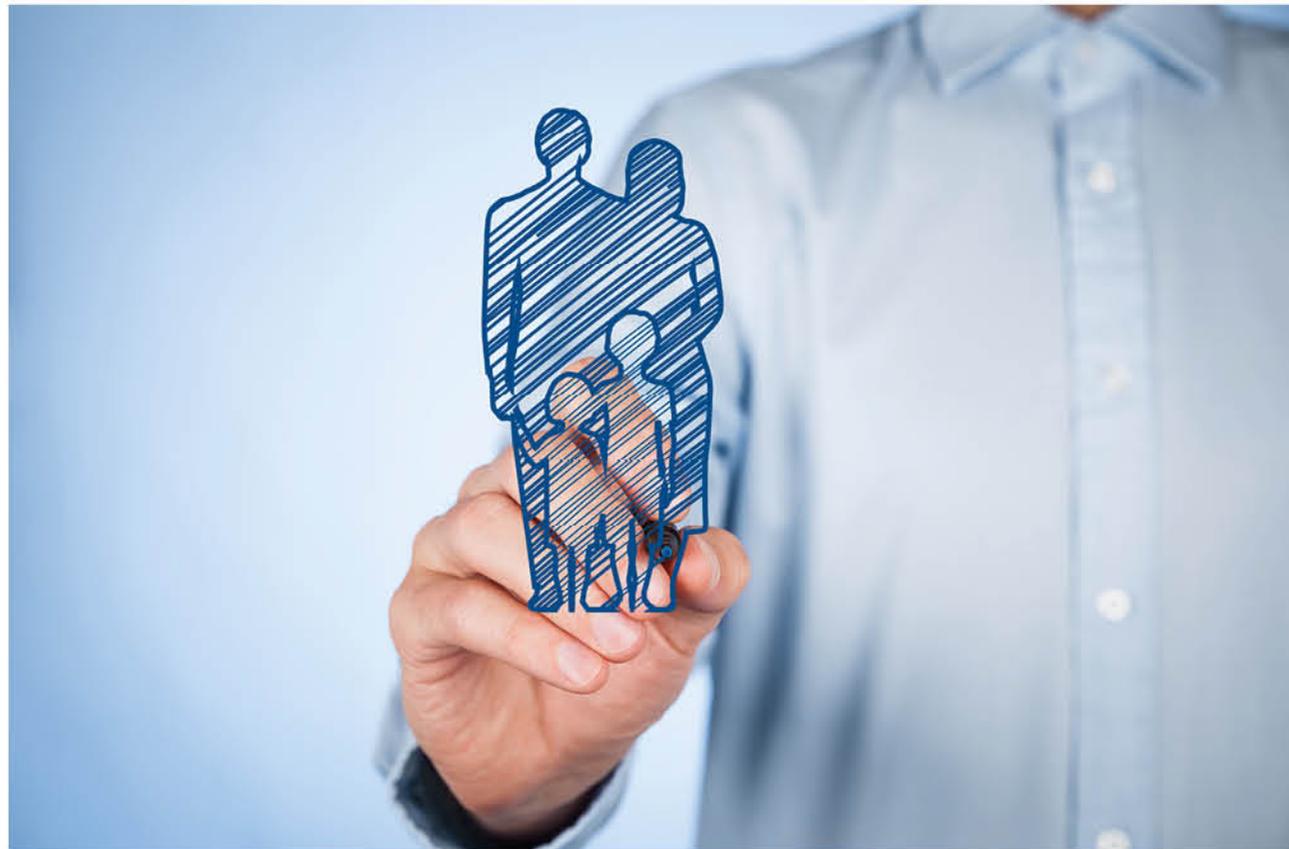
mentarán la penetración del reaseguro al fomentar la confianza en la industria de seguros y su uso como herramienta de transferencia de riesgo.

Cabe destacar que la vulnerabilidad de la región a los desastres naturales promueve la demanda continua de reaseguro; además, las tarifas bajas que persisten a nivel global y la disminución reciente en la frecuencia y severidad de las catástrofes naturales en la región ha permitido a varias compañías de seguros aprovechar la coyuntura para expandir sus coberturas de reaseguro a un costo menor.

“Los reaseguradores de la región son pequeños respecto a competidores globales, debido principalmente a recursos de capital limitados. También se caracterizan por presentar una base de clientes y diversificación geográfica reducida, factores que han sido clave en sus niveles de calificación. No obstante, reaseguradores latinoamericanos que operan en las economías más grandes de la región tienen posiciones de mercado importantes y se consideran de escala mediana”.

Los reaseguradores también cuentan con alianzas sólidas con las firmas más importantes de corretaje de reaseguro, aunque ese canal produce alrededor del 40% de sus ingresos.

Por lo anterior, la cobertura de grandes riesgos catastróficos, incendio y líneas aliadas, representa el mayor volumen de primas en los portafolios de las reaseguradoras de la región y constituye su insignia de operación. Por lo que los portafolios



La vulnerabilidad de la región a los desastres naturales promueve la demanda continua de reaseguros.

tienden a presentar concentraciones importantes por clientes; sin embargo, los ingresos y ganancias de los ramos de fianza y de vida han ido creciendo rápidamente, lo que ha resultado en un balance mayor de la operación de reaseguro entre líneas de vida y novida.

REASEGURO EN MÉXICO

Al cierre del segundo trimestre de 2015, la cesión en reaseguro representó el 2% de la prima emitida; es decir, 1.4 puntos porcentuales por arriba de lo reportado en el mismo periodo del año anterior, según señala la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas.

La mayor parte de las operaciones de reaseguro cedido se presentaron en los ramos de Daños, sin incluir el ramo de Automóviles, donde se cedió el 73.6% del total de la prima emitida; es decir, mayor 1.9 puntos porcentuales en relación al mismo lapso de 2014.