

**VANGUARDIA** | MX

## Ratifica Fitch rating de GISSA

**Destaca que la calificación de GISSA refleja su perfil de negocios fuerte, por la diversificación de ingresos por producto, clientes y geografía, así como por buena posición de mercado en los distintos sectores en los que particip**

Fitch Rating anunció que ratificó la calificación de Largo Plazo en Escala Nacional de Grupo Industrial Saltillo (GISSA) en 'AA-(mex)' con perspectiva estable.

Destaca que la calificación de GISSA refleja su perfil de negocios fuerte, por la diversificación de ingresos por producto, clientes y geografía, así como por buena posición de mercado en los distintos sectores en los que participa.

Además, la calificación incorpora el perfil de liquidez sólido, nivel de apalancamiento bajo en años recientes y generación de Flujo de Fondos Libre positivo en promedio en los últimos 5 años.

La calificación indica que también considera la exposición de la compañía a la estacionalidad de industrias donde participa, concentración de operaciones en los segmentos de autopartes, competencia intensa y estrategia de crecimiento fondeada principalmente vía incrementos de deuda.

“Se estima que la compañía continuará su estrategia de crecimiento orgánico e informático en los segmentos de negocios actuales, con el enfoque de diversificación tanto geográfica como de producto”, señalan.

Asimismo anticipan que ese despliegue estratégico será financiado mediante una combinación de recursos propios y deuda adicional que temporalmente podría llevar el apalancamiento ajustado de la compañía a niveles más altos que los registrados en años recientes, pero con el compromiso firme de la administración de regresar a un rango del indicador de deuda total ajustada a EBTIDA entre 2.0x y 3.0x.

Destacan también que la diversificación de negocios de la compañía le permite compensar parcialmente la estacionalidad presente en las distintas industrias en las que participa, además de que la diversificación geográfica de ingresos sustenta su posición de negocios

Para los últimos 12 meses que terminaron en junio de 2016, indican que los ingresos en moneda extranjera representaron aproximadamente 53% del consolidado; mientras que las ventas del segmento de autopartes están denominadas en su mayoría en dólares estadounidenses y la división construcción realiza exportaciones por aproximadamente 20 a 25% de sus ingresos.

“Por lo anterior, la volatilidad reciente del tipo de cambio dólar-peso benefició las ventas de la compañía. Aproximadamente 53% del total de los ingresos, costos y gastos de la empresa están denominados o ligados a una moneda extranjera. Así mismo, 100% de la deuda de GISSA está en moneda extranjera. En términos de dólares estadounidenses, 10% de devaluación de la moneda mexicana incrementa en 0.1x el apalancamiento de la compañía”.

Finalmente destacan que GISSA continúa su estrategia de fortalecer su posición de negocio, principalmente, en el sector autopartes; debido a las condiciones que presenta la industria automotriz a nivel global, en los últimos 3 años, la administración de la compañía ha enfocado sus esfuerzos a incrementar y robustecer este segmento a través de aumentos de capacidad en plantas actuales en conjunto con acuerdos de coinversión o en la adquisición de una empresa europea de autopartes (ACE).