



## DE JEFES

### Las presiones que vienen de España

→ Usted recordará que a finales de julio de este año se conoció del interés del fondo australiano IFM Global Infrastructure Fund para lanzar una Oferta Pública de Compra (OPA) por las acciones de OHL México. Más allá de que la empresa que preside **Juan Luis Osuna Gómez** aclaró que aún no había acuerdo alguno, ni seguridad de que se concretará algo, los títulos de OHL México se han revaluado más de 31 por ciento desde el 25 de julio en que se dio a conocer la noticia. Esto refleja la percepción de los inversionistas sobre la alta probabilidad de que se concrete la transacción. Otro hecho que aumenta la posibilidad de la OPA es la difícil situación financiera que enfrenta OHL España. Moody's revisó a la baja su calificación de su deuda, de B3 a B2 (por debajo de grado de inversión) y la perspectiva fue modificada de estable a negativa. Desde mayo, sus títulos han perdido 57 por ciento de su valor y desde julio más de 27 por ciento. Como puede ver, hay presiones de peso. Los expertos ven el precio de la OPA en un rango de 30 a 33 pesos, lo que implicaría un potencial de subida de 6 a 17 por ciento. ¿Usted ya compró?