

Mexicanos aún pagan petróleo a 80 dólares

➤ Ventas internas e impuestos resarcan el efecto de los barriles fuera de la cobertura

DAINZÚ PATIÑO
dpatino@elfinanciero.com.mx

La Mezcla Mexicana ya está alrededor de 22 dólares por barril y mientras que en los países vecinos Estados Unidos y Guatemala, incluso en Europa, los consumidores aprovechan la caída en el precio del petróleo para pagar menos por la gasolina, diésel y gas, los mexicanos aún pagan por estos combustibles precios equivalentes a cuando su materia prima cotizaba en casi 80 dólares por barril.

La 'estrategia' permite al gobierno garantizar ingresos que no cubrió la cobertura financiera contratada por Hacienda para el ejercicio fiscal de este año.

Hoy el litro de gasolina Magna se vende a 13.16 pesos, similar a cuando el barril de crudo costaba 79.78 dólares, en octubre de 2014.

En tanto, en EU de esos días a la fecha el precio de la gasolina equivalente a la Magna (Midgrade) cayó 32.6 por ciento o 10 pesos, a 2.27 dólares el litro.

En ese periodo en Panamá, El Salvador y Guatemala el precio de la gasolina bajó, 34.1 por ciento en promedio, con lo que los precios fueron menores que en México.

Esto no sólo pasa con la gasolina. El diésel en México se vende a niveles de octubre de 2014, a 13.77 pesos el litro. El gas LP incluso subió de precio 3.4 por ciento de entonces a la fecha.

Con un precio mayor de los combustibles en México respecto al extranjero, el gobierno esquivó parte de la caída en los ingresos petroleros, producto de bajas en la producción y en el precio por barril.

CONSUMIDORES COMO 'COBERTURA'

Es bajo dos mecanismos que el fisco está garantizando la llegada de recursos públicos, la primera es la

FOCOS

Los efectos. Con la banda de 3% se redujo el precio la gasolina de enero, respecto a 2015.

El precio. Especialistas prevén que con la liberación total el precio fluctuará más que ahora.

contratación de coberturas petroleras por crudo que vende al extranjero, que garantizarán al final del año el pago de una parte de la producción a 49 dólares, la segunda es el cobro de impuestos a través de la venta de petrolíferos al consumidor, indicaron analistas a EL FINANCIERO.

"Este año el precio del petróleo está protegido por las coberturas, un seguro que garantiza que pese a que en la actualidad el precio de la mezcla mexicana de exportación esté en 24 dólares por barril, los ingresos que recibirá el gobierno federal corresponderán a un precio de 50 dólares por barril al final de 2016", explicó recientemente Luis Videgaray, secretario de Hacienda en un encuentro con Embajadores.

No obstante, las coberturas no aseguran al 100 por ciento la producción petrolera mexicana.

Garantizan al gobierno la venta de "212 millones de barriles, que representa la exposición prevista de los ingresos petroleros del gobierno federal a reducciones en el precio del crudo durante 2016", detalló Hacienda en un comunicado.

La plataforma de petróleo crudo en el país es de 2 millones 242 mil 917 barriles diarios; de éste, 53 por ciento se exporta y 47 por ciento va al sistema nacional de refinación. Las coberturas contratadas para 2016 permiten asegurar ingresos por 582 mil 418 barriles diarios, 26 por ciento de la producción total. Es decir que los ingresos de tres

cuartas partes de la producción no están protegidos. Dos partes de las anteriores se quedan para vender en México convertidas en gasolina, diésel y gas, principalmente, que dan ingresos al estado vía impuestos como el IVA y el Impuesto Especial Sobre Producción y Servicios (IEPS).

Son los impuestos que se pagan cuando una persona compra gasolinas o diésel, dijo Francisco Vázquez Ahued, analista de Moody's.

"En México lo que hacemos los consumidores es amortiguar la caída de los precios del petróleo. La mayor parte del diferencial hoy entre la gasolina en México y la de EU son impuestos, y eso es parte de un neteo, eso te cubre la pérdida que tiene el fisco por petróleo barato. Básicamente, el negocio es vender petróleo barato al exterior y vender gasolina cara", señaló.

El cobro de tres tipos de IEPS y el IVA representan 45.12 por ciento del precio por litro de Magna y 53.41 por ciento del diésel, indican datos de la AMEGAS.

Sí, se está pagando un precio similar por gasolina cuando el barril estaba en 80 dólares, incluso se podría estar dinamizando menos la economía por esto, pero se revertirá paulatinamente; la baja en el precio no es drástica por la banda de 3 por ciento hacia arriba o abajo que acotaron los Diputados, es una transición hacia la liberalización en 2018, dijo Marco Oviedo economista en jefe de Barclays.

EL 'NETEO'

Hay una cuarta parte restante de la producción nacional de petróleo que no está protegida financieramente. De acuerdo con Hacienda, esta parte cuyos ingresos no son cubiertos son parte de una balanza entre la exportación de crudo y la importación de derivados. Con una baja del precio del crudo, cae en proporción similar el de los petrolíferos que se importan como la gasolina, por lo cual el efecto "neto" es cercano a cero.

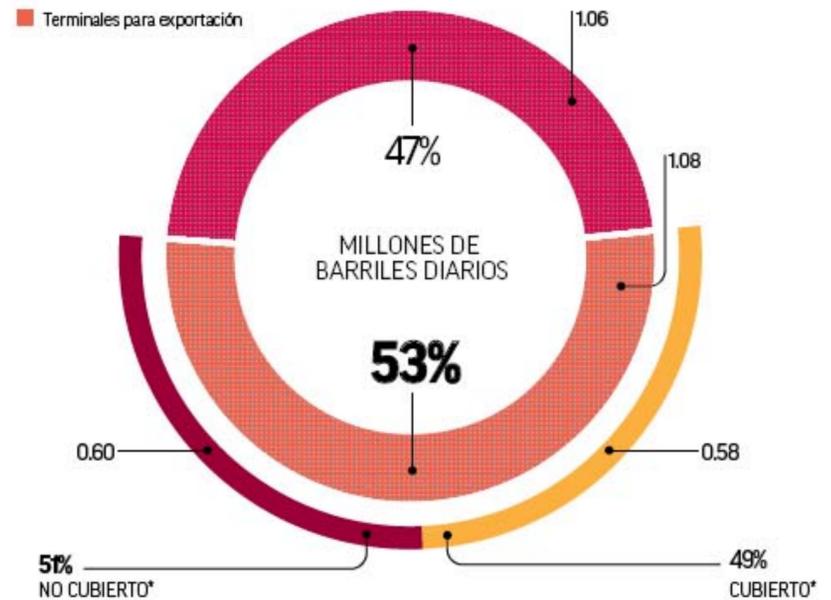
Protección

Las coberturas para 2016 aseguran 582 mil 418 barriles diarios, que abarca a 26% de la producción total de crudo y 49% de lo exportado. Es decir, que 74% (1.66 mmbd) no están protegidos, pero de este total 60 de cada 100 barriles se venden México.

Producción total de crudo

➤ Millones de barriles diarios

■ Sistema Nacional de Refinación
■ Terminales para exportación

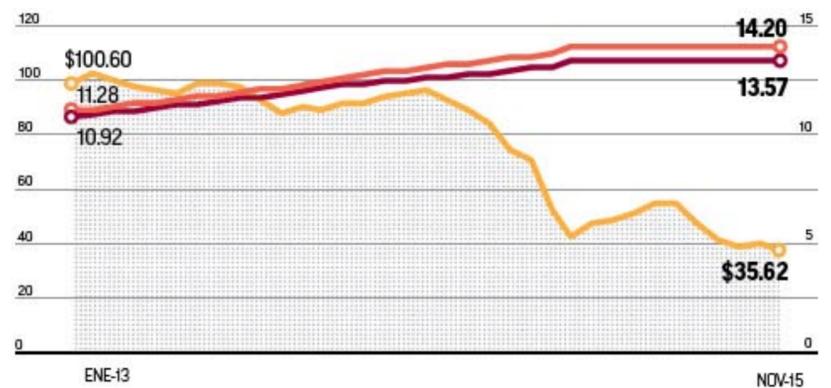


* DE LA PRODUCCIÓN EXPORTADA

Precio de la gasolina magna y diésel vs Mezcla mexicana de petróleo

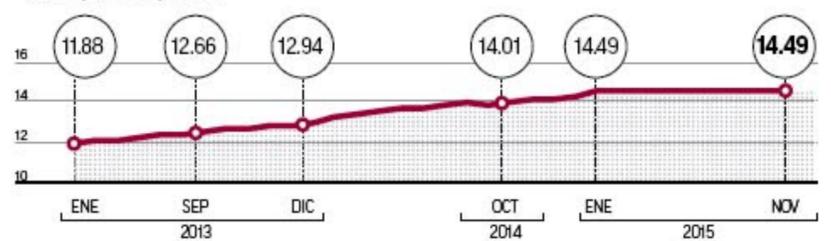
➤ Precios por litro

— Mezcla mexicana de crudo (dols/barril) — Gasolina Magna (pesos/lt) — Diésel (pesos/lt)



Precio del gas LP

➤ Precio promedio pesos/lt



FUENTE: PEMEX

¿Y PEMEX?

Las coberturas sólo garantizan los ingresos que obtendría el gobierno federal por la venta de petróleo, pero no los que recibiría Pemex, indicó Marco Oviedo, economista en jefe de Barclays. Cubrir al 100 por ciento la producción implicaría un gran costo para la hacienda pública, anotó. Otro factor se relaciona con que las ventas internas no se conside-

ran del todo comercializables; se trata más de una venta intracompañía. Cuando se exporta es una venta de compañía a compañía, explicó Gonzalo Monroy, director de la consultora GMEC. "De lo que se exporta, una parte está comprometida con refineries en EU, el resto es lo que se asegura con las coberturas", añadió. —Dainzú Patiño