



Cuatro soluciones UNIFIN para conseguir solidez financiera

Forbes Advertorial

Con el objetivo de impulsar el crecimiento industrial y el desarrollo económico de México, UNIFIN, la Sofom con mayor historia dentro del mercado bursátil nacional, cumple más de 23 años ofreciendo soluciones diseñadas a la medida de las necesidades de cada cliente, con la inmediatez de respuesta que requieren hoy en día los negocios para mantener su solidez financiera y competitividad.

Esta empresa mexicana se ha consolidado a través del territorio nacional al ofrecer amplias ventajas como mejores condiciones de servicio gracias a su excelente relación con distribuidores, reputación y prestigio en el entorno; reconocida a nivel internacional por las calificadoras Standard & Poor's, Fitch Ratings y HR Ratings.

Conoce 4 soluciones financieras a la medida que UNIFIN te ofrece:

1 Leasing (arrendamiento puro)

La manera más sencilla de mantenerte a la vanguardia al poder estrenar desde un vehículo o una flotilla, hasta todo tipo de equipo industrial con un pago inicial mínimo y beneficios fiscales. Cuando la gente escucha hablar de arrendamiento o leasing muchos piensan solamente en una forma de adquirir un automóvil. Sin embargo, este esquema es ideal para las empresas que desean modernizar su equipo o expandir su operación con nueva maquinaria, flotillas o cualquier bien productivo.

Lo más importante al momento de escoger un esquema de arrendamiento es que este en verdad se adapte a los objetivos de crecimiento y a la situación financiera del negocio.

2 Factoraje financiero

Convierte las facturas por cobrar en liquidez inmediata para capitalizar tu negocio y cubrir gastos de operación, desarrollo y oportunidad de nuevos negocios.

Las facturas por cobrar de tu empresa son un título de crédito para un cobro a determinado tiempo, por lo general puede alargarse a 60, 90 o más días. Mediante el factoraje financiero recibes el pago de forma inmediata y te olvidas de tener que esperar, reduciendo afectaciones en tu operación.

El factoraje financiero es una herramienta muy útil para el desarrollo continuo de tu negocio al ofrecer un impulso rápido a tu flujo de efectivo. Por otro lado no se trata de un préstamo, por ende no hay deudas envueltas. Los fondos no tienen restricciones y te provee de mayor flexibilidad que un préstamo bancario tradicional.

UNIFIN Factoring te ofrece convertir las facturas por cobrar en liquidez inmediata de forma sencilla ya que cuenta con un esquema de trámites más ágiles.

3 Crédito automotriz

Planes a la medida y flexibilidad en la autorización de la línea de crédito, en donde tú decides el auto, el monto y el plazo.

De acuerdo con las cifras de la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores (AMDA), el 62% de las ventas de autos durante el año pasado se realizaron a través de crédito, lo cual representó un crecimiento del 22.8% con respecto al año anterior (alrededor de 155,000 unidades adicionales).

Este crecimiento no sólo refleja la necesidad de movilidad y tránsito en nuestro país, sino la confianza de los consumidores por adquirir un vehículo a través de crédito automotriz, lo cual ha resultado en una mayor oferta de opciones para acceder al financiamiento. Sin embargo, no todas estas alternativas ofrecen las mismas ventajas, es muy importante estar claros en los beneficios reales que ofrecen; desde las tasas y opciones de plazo, hasta la flexibilidad y atención personal.

“Es importante optar por un plan que se ajuste a nuestras necesidades y capacidad de pago para que la compra del auto resulte más sencilla y al alcance”.

4 Seguros y Fianzas

Asesoramiento y soluciones integrales, proporcionando las mejores alternativas de costo beneficio. Además de contar con la solidez y experiencia dentro del mercado por más de 23 años, UNIFIN se caracteriza por ofrecer productos financieros a la medida de sus necesidades, agilidad de respuesta y atención personalizada por un equipo altamente calificado