

ESTE PANORAMA YA SE HABÍA REVELADO EN ESTUDIOS ANTERIORES

Fitch ve desaceleración de crecimiento en microcréditos

Se alertó de una mayor presión en la calidad de los activos de estas entidades

Fernando Gutiérrez
EL ECONOMISTA

LA TRANSICIÓN en los portafolios de algunas microfinancieras, al pasar de créditos grupales a individuales, ha hecho que el crecimiento de los microcréditos haya tenido una desaceleración en los últimos años, según la firma Fitch Ratings.

De acuerdo con el Panorama de Microfinanzas en México en el 2017 de la calificadora, esta desaceleración en el crecimiento de los microcréditos ha tenido un impacto diverso en las entidades, pues en las más grandes la expansión ha sido lenta y en las de menor tamaño mantienen sus tasas de expansión en doble dígito.

“El crecimiento de los microcré-

ditos se desaceleró en años recientes. Sin embargo, esto se ha bifurcado entre las compañías calificadas: aquellas más grandes y con trayectoria mayor han crecido más lento al enfocarse en estrategias particulares como créditos individuales, en contraste con participantes de tamaño menor que mantienen tasas de crecimiento de dobles dígitos”, detalló Fitch Ratings.

Aunque el reporte de la calificadora no indica cifras, este panorama ya se había revelado en estudios anteriores, por ejemplo, el último Benchmarking de la red de microfinancieras ProDesarrollo indicó que, con cifras al segundo semestre del 2016, la cartera de crédito bruta del sector de microfinanzas fue de 52,030 millones de pesos, es decir, un incremento de 7.82% respecto del mismo periodo del 2015, cuando en otros años el crecimiento anual era del orden de 14 por ciento.

Con respecto al impacto del alza en las tasas de interés, Fitch Ratings detalla que las microfinancieras no



han transferido por completo este incremento a sus clientes, debido a que tradicionalmente manejan tasas históricamente altas.

“La gestión activa de sus costos de fondeo ha ayudado a moderar la presión en los márgenes, pero algunas compañías enfrentan el reto de mejorar su eficiencia y controlar los gastos por estimaciones”, agregó la firma al abundar en el tema de las alzas en la Tasa de Interés Interbancaria, misma que actualmente se ubica en 7.0% desde 3.0% que se tenía en el 2014.

Los créditos grupales que entregaban las microfinancieras se han reducido, explica Fitch Ratings. FOTO ARCHIVO EE

ALERTA PRESIÓN

La calificadora alertó sobre una mayor presión en la calidad de los activos de las entidades microfinancieras, sobre todo en los participantes más grandes, debido a su diversificación gradual hacia préstamos individuales, lo cual para la firma son productos más riesgosos que los financiamientos grupales.

“Los objetivos estratégicos de los participantes más grandes del segmento incluyen una diversificación gradual hacia préstamos individuales, lo que podría presionar la

calidad de activos al ser este un producto más riesgoso en comparación con los créditos grupales con garantía solidaria”, apuntó la firma.

A pesar de esta situación, la calificadora prevé que las entidades realicen una valuación correcta de los riesgos, junto con una mejora en sus procedimientos de originación de crédito, lo que les generaría una alta rentabilidad en el mediano plazo.

La firma emitió su reporte basado en la información de cuatro entidades representativas del mercado: banco Compartamos, las financieras populares Came y Crediclub, así como de la financiera de objeto múltiple Finsol.

Fitch Ratings enfatizó que se espera una mayor diversificación del mercado, pues se prevé que los competidores pequeños comiencen a ganar más terreno en éste debido a su especialización en nichos dentro de las microfinanzas en México en los que pueden tener una ventaja competitiva relativa contra competidores grandes.

De las entidades de microfinanzas calificadas por Fitch Ratings, la firma detalló que existen tendencias mixtas de morosidad, por ejemplo Crediclub se ha enfocado a mejorar la calidad de sus activos, mientras que en Compartamos —considerado el jugador más grande en este sector— se han presionado sus activos por crecer su portafolio en créditos individuales.