

**VANGUARDIA** | MX

# A la baja, venta y financiamiento de vehículos ligeros en México: Fitch

**En los primeros nueve meses de este año, las ventas y financiamiento han tenido un bajo crecimiento principalmente por los factores señalados, pero también por el incremento rezagado en el precio de los vehículos**

Ciudad de México. La persistente incertidumbre en la economía de México, el aumento en las tasas de interés y los efectos de los sismos de septiembre entre otros factores son la causa de la tendencia a la baja en la venta y financiamiento de vehículos ligeros en el país, consideró la agencia calificadora Fitch Ratings.

En un informe, consideró que en los primeros nueve meses de este año las ventas y financiamiento han tenido un bajo crecimiento principalmente por los factores señalados, pero también por el incremento rezagado en el precio de los vehículos, mismo que se contuvo el año pasado por las armadoras y a pesar de la devaluación de la moneda mexicana frente al dólar.

De acuerdo con cifras de la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores (AMDA), en septiembre pasado se reportó una baja en la venta al público en general de 2.1 por ciento, es decir, 26 mil 323 unidades menos.

Aunque Fitch reconoció que la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) es un factor clave para esa industria, la calificadora no lo consideró dentro de los factores base para su análisis, pues la mayor parte de los autos que se producen en México se exportan.

En su informe, también comentó que la industria automotriz si podría ser impactada ante una cancelación del pacto comercial vigente desde hace 23 años.

De acuerdo con Eduardo Solís, presidente de la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), la propuesta del equipo negociador de Estados Unidos de elevar de 62.5 a 82.5 por ciento las reglas de origen e incrementar el contenido regional proveniente de ese país para que ocupe el 50 por ciento, es una iniciativa que fue ideada por alguien que no conoce a la industria y que además viola las reglas de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

En entrevista, detalló que hay porcentajes de contenido en costo neto y en productos dentro de la lista de rastreo que son “absolutamente inalcanzables” para la propia industria en Estados Unidos.

Recordó que incluso sus contrapartes en esa nación ha formado un coalición con productores de autopartes para mantener al TLCAN como hoy se encuentra, pues para los tres países es “altamente competitivo”, pero solo se mantendrá así si no se modifican las reglas de origen.

Aunque la postura de México y Canadá prácticamente no ofrece márgenes de maniobra, Solís comentó que se desconoce si en la próxima ronda intermedia que se realizará del 11 al 15 de diciembre Estados Unidos responderá, pues las propuestas de sus dos socios están basadas en números actualizados, mientras que los del país vecino del norte cuentan con cifras de 2011.

### **Marcas, principal financiamiento**

Fitch señaló que el 70 por ciento de las unidades son financiadas principalmente por financieras cautivas, a pesar de la participación que tiene la banca comercial en este segmento y que va creciendo en forma acelerada y ocupa el 25 por ciento, mientras que el restante 2 por ciento lo ocupan las compañías de autofinanciamiento, que ofrecen sus servicios a quienes cuentan con menores ingresos.

La calificadora también opinó que las financieras seguirán adaptando las condiciones de plazo, comisiones y tasas para empujar el crecimiento, a pesar de que de diciembre de 2015 a noviembre pasado, el peso se ha depreciado frente al dólar 11 por ciento.

En lo que respecta a tasas de deterioro, Fitch consideró que a pesar de la incertidumbre una mayor inflación, estarán controladas y lejos de los niveles alcanzados durante la crisis de 2008-2009, pues en la actualidad las correspondientes a financieras cautivas oscilan entre 1 y 2 por ciento, mientras que las bancarias entre 3 y 4 puntos porcentuales.