



La IED que cap-
tó México entre
enero y septiem-
bre del 2016 fue
8.4% menor a la
del mismo periodo
del 2015.

FOTO ARCHIVO EE

SE ELIMINARÁ CAUTELA: HR RATINGS

Reunión EPN–Trump, crucial para definir IED

Elizabeth Albarrán
EL ECONOMISTA

LA INVERSIÓN Extranjera Directa (IED) en el país seguirá viendo incertidumbre hasta que se defina cómo será la relación comercial con Estados Unidos, dijo Felix Boni, director de análisis de la agencia HR Ratings.

“Una vez que se reúna el presidente Peña Nieto con su homólogo Donald Trump, se dejará de ver un efecto negativo en la IED, porque las empresas dejarán de tener incertidumbre en términos de la rentabilidad de usar a México como una plataforma de exportación hacia Estados Unidos”, expuso en entrevista.

De acuerdo con información de la Secretaría de Economía, entre enero y septiembre del 2016, México registró 19,772.6 millones de dólares por concepto de Inversión Extranjera Directa, cifra 8.4% inferior a la cifra preliminar del mismo periodo del 2015 por 21,585.6 millones de dólares.

“Todavía no sabemos exactamente los términos de la negociación y cuánto podrían durar, pero mientras más rápido se den a conocer los acuerdos, mejor será la certidumbre para que las inver-

siones sigan fluyendo y conozcan bajo qué reglas funcionará la relación comercial”, expuso el director de HR Ratings.

Refirió que las declaraciones de proteccionismo que ha hecho Donald Trump también pueden ser aprovechadas por México para impulsar su mercado interno y mejorar sus relaciones comerciales con otros países. “No hay que descartar la posibilidad de efectos positivos porque dependiendo de su política fiscal, de gasto y marco regulatorio, se haría con un enfoque de que el país venido crezca y ello podría significar algo positivo para México”.

Comentó que por el momento, HR Ratings mantendrá la calificación de México en “HR A-” para deuda de largo plazo y “HR2” para deuda de corto plazo con perspectiva Negativa, pues aún prefieren esperar para hacer una evaluación sobre el impacto que puedan generar los acuerdos entre México y Estados Unidos.

Respecto al impuesto corporativo que se establezca a las firmas que decidan producir fuera de Estados Unidos, aseguró que es una amenaza para cualquier país que le venda.

elizabethalabarran@economista.mx