

MANEJABLE, IMPACTO ANTE NUEVOS ARANCELES EN EU, ASEGURAN

La industria de autopartes, saludable: S&P

Pilar Juárez/**México**

Ante la eventual aplicación de un arancel a las exportaciones mexicanas, las condiciones financieras de las empresas de autopartes, entre ellas Nemaq, Metalsa, Rassini y Grupo Kuo, son sanas y se estima que se mantendrán en el corto plazo, señaló la calificadora de riesgo Standard and Poor's.

Aunque reconoce que la producción puede resultar afectada por los elevados aranceles, los

riesgos en los próximos 12 a 18 meses serán manejables respecto a los que se avecinan en el mediano y largo plazos.

Si las condiciones comerciales en el largo plazo son más débiles en EU, probablemente afectarán las utilidades y el volumen de los contratos, lo que deteriorará la calidad crediticia de las compañías de autopartes mexicanas.

Por ejemplo, aunque Nemaq, Metalsa y Rassini tienen contratos con varias automotrices, sus carteras están concentradas en las

tres principales de Estados Unidos. Asimismo, 60 por ciento de los ingresos de Nemaq y Metalsa, y 87 por ciento de Rassini se generan dentro de la región del TLC.

Para Grupo Kuo, entre 30 y 35 por ciento de sus ingresos proviene de sus segmentos de negocios automotrices, mientras que más de 90 por ciento se generan en la zona de América del Norte.

Debido a que es costoso replicar en EU, es probable que los fabricantes de equipo original y de autopartes logren absorber

el impacto de un nuevo arancel.

S&P advierte que con el tiempo la industria podrá ajustarse a la reubicación de la producción a EU y los fabricantes pueden encontrar proveedores locales que se adapten a la costosa producción de ese país.

Entre las ventajas de las empresas mexicanas de autopartes está la especialización de la mano de obra y su bajo costo; por ejemplo, en México promedió 2.14 dólares la hora en 2015, frente a 17.70 de Canadá, 25.25 de EU y 29.65 de Alemania. **M**