

**EXPANSION**  
EN ALIANZA CON **ON**

## Scotiabank va por red unificada de cajeros sin comisiones

El grupo financiero planea unificar la alianza de red de cajeros que ha tejido con bancos como BanRegio, Inbursa y Afirme, para ofrecerlos sin comisión para sus usuarios.

Viernes, 24 de marzo de 2017 a las 10:01 AM

**ADRIÁN ESTAÑOL**

**ACAPULCO (Expansión) -**

El Grupo Financiero Scotiabank impulsa en México una red de cajeros única, que permita a los usuarios de la banca usar esta infraestructura sin un cargo extra por comisión.

“El segundo paso es el desarrollo de esa misma red, ya pensando como un recursos de todos los aliados”, dijo en entrevista Enrique Zorrilla, director general del grupo financiero en México. Con ello, dijo, se evitará la multiplicidad de cajeros de diferentes bancos, que elevan el costo y son ineficientes para las instituciones, explicó el directivo.

Scotiabank ha unido sus cajeros con BanBajío, Inbursa, BanRegio, Intercam, Mifel y Afirme, en los que cualquier usuario de estos bancos puede hacer uso de los cajeros sin que se le cobre comisión.

“Pensemos qué es importante para el cliente, no de quién es dueño del cajero”, agregó el CEO de Scotiabank.

El banco canadiense, que tiene 1,700 cajeros automáticos en México, está por superar los 6,000 cajeros que no cobran comisión a los usuarios.

“Ahora tenemos que encontrar un nombre que nos permita unificarla”, dijo Zorrilla, quien también es vicepresidente de la Asociación de Bancos de México (ABM).

Lee: Banco Ve por Más estrenará banca digital este año

## LAS TASAS BAJAS, AFECTAN A PENSIONADOS

Las tasas de interés bajas afectaron el rendimiento del ahorro y ahora se encaminan a un equilibrio, señaló Enrique Zorrilla, director general de Grupo Financiero Scotiabank.

“Las tasas bajas si bien pueden favorecen un mayor nivel de inversión, también destruyeron el atractivo del ahorro, lesionaron a los pensionados” comentó en entrevista el CEO de la unidad mexicana de Scotiabank.

Desde la crisis financiera de 2008, instituciones centrales como el Banco de México (Banxico) emularon una política monetaria relajada que llevó a las tasas a mínimos históricos cercanos a cero. Esta decisión hizo menos atractivo el rendimiento y más barato el financiamiento.

Pero a finales de 2015, Banxico comenzó a elevar las tasas de interés hasta llevarlas a 6.25%, lo que presionó la calidad crediticia sobre todo de los financiamientos que tienen tasas variables como la de consumo y empresarial, de acuerdo con un reporte de la calificadora Moody's.

“Estamos en transición a un periodo en donde nos estamos acercando a tasas consideradas como normales, que encuentran un equilibrio entre un ahorro y una inversión, más allá que sean altas”, explicó Zorrilla ante el escenario restrictivo que inicio el Banco central.

## INCERTIDUMBRE PEGA A CONSTRUCCIÓN

En los primeros meses de este año el crédito a la construcción registró una caída ante la incertidumbre que se vive por la retórica proteccionista del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de acuerdo con la unidad mexicana del banco canadiense.

“Ya estamos viendo algunas cifras de caída en algunos renglones de la construcción en los datos de la producción industrial de enero, y mientras algunas áreas de crédito están creciendo a buen ritmo, particularmente el sector de la construcción ya observa una caída”, dijo Mario Correa, economista en jefe de Scotiabank.

El especialista agregó que la gran incertidumbre por la retorica del presidente estadounidense Donald Trump está generando el aplazamiento de los proyectos de inversión. Por este escenario, el banco prevé un crecimiento de 1.4% del PIB para este año. “Uno de los retos hacia esta año es contener la inflación”, agregó el economista.

Enrique Zorrilla destacó que los negocios de comercio transfronterizos de exportación y agropecuarios han mostrado cifras positivas.