



Grupo TMM desciende en calificación al mantener una deuda de 478.9 MDD; pero se reorganiza y logra nuevos contratos con TransCanada y Sierra Oil & Gas

CIUDAD DE MÉXICO.- La compañía de transporte y agenciamiento marítimo Grupo TMM (GTMM), fue evaluada con una menor puntuación financiera por la calificadora HR Ratings, tras la presentación extemporánea de los resultados de 2016 que registraron una captación de 614.5 millones de pesos menos en el periodo.

| Staff |

No obstante, la empresa fue valorada con una calificación que ofrece seguridad aceptable para el pago oportuno de obligaciones de su deuda acumulada y siguió mostrando un bajo riesgo crediticio, ante escenarios económicos adversos, gracias a un respiro derivado de la Reforma Energética.

"La inestabilidad en la industria del petróleo durante 2016 ha afectado fuertemente a los participantes de este mercado, nuestro cliente principal redujo la demanda de servicios de embarcaciones en más de 50% y se ha retrasado en forma importante en el pago de servicios, causando una afectación en los ingresos y en el flujo de la compañía" dijo José Serrano, Director General de Grupo TMM.

Al cierre del 2016, los ingresos consolidados en los doce meses sumaron 2 mil 647.5 millones de pesos (140.3 MDD), en comparación con los 3 mil 262 (172.9 MDD) del año anterior, lo que representa un descenso de 614.5 millones de pesos ((32.5 MDD); mientras que la deuda acumulada se ubicó en los 9 mil 033 millones de pesos (478.9 MDD).

La baja se debió principalmente a menores ingresos captados por el segmento marítimo, como consecuencia en la disminución de la demanda de buques abastecedores y de apoyo logístico a Pemex, el principal cliente de GTMM.

En el reporte a la Bolsa Mexicana de Valores (BMV), Serrano apuntó, sin embargo, que para contrarrestar el impacto de los eventos instrumentó un plan para una importante reducción de costos; se contrataron exitosamente líneas de factoraje que redujeron el riesgo de liquidez y minimizaron el efecto de las políticas de pago de Pemex.

No obstante el panorama, el directivo destacó el desarrollo de nuevos negocios de la división Marítima que logró nuevos contratos para cuatro embarcaciones, incluyendo el buque de proceso denominado "Eco III", con Fieldwood Energy E&P México, una de las firmas ganadoras de una licitación de la primera ronda de la Reforma Energética.

No obstante el panorama, el directivo destacó el desarrollo de nuevos negocios de la división Marítima que logró nuevos contratos para cuatro embarcaciones, incluyendo el buque de proceso denominado "Eco III", con Fieldwood Energy E&P México, una de las firmas ganadoras de una licitación de la primera ronda de la Reforma Energética.

En tanto la división de Puertos y Terminales continuó desarrollando -en conjunto con los socios estratégicos TransCanada y Sierra Oil & Gas-, la construcción de infraestructura de almacenamiento, transportación y distribución de productos refinados de petróleo, desde el puerto de Tuxpan hacia el centro del país de hasta 100 mil barriles diarios.

Al respecto, HR Ratings hizo un balance de la diversificación de clientes como efecto de la implementación de la reforma energética, en lo que valoró positivamente el proceso de diversificación de clientes e ingresos, que permitirá a GTMM una menor dependencia de Pemex.

"Inclusive, se han comenzado a celebrar contratos de servicio para algunas embarcaciones, cuyos contratos fueron suspendidos o no se renovaron el año previo", dijo la calificadora.

Otro de los factores expuestos a favor de GTMM por HR Ratings fueron los gastos de operación y el mantenimiento en embarcaciones sin contrato y la adquisición de un nuevo remolque en el puerto de Manzanillo, mediante una alianza estratégica con TransCanada y Sierra Oil & Gas; y con el astillero holandés Damen Shipyards Group, un remolcador de nueva generación.

Con lo anterior, apuntó la agencia, se busca desarrollar la construcción de infraestructura de almacenamiento, transportación y distribución de productos refinados de petróleo, ya que la utilización acumulada en 2016 fue del 54% en abastecedores y 87% en buques tanque y quimiqueros.

"Nuestra prioridad es incrementar el valor de nuestros accionistas, reafirmando el compromiso por la excelencia en el servicio que brindamos a los clientes, con altos niveles de seguridad y calidad" puntualizó Serrano.

La calificadora valoró positivamente la reorganización corporativa iniciada en 2016, que tiene como objetivo la capitalización de Grupo TMM a partir de la emisión de obligaciones convertibles en acciones.

De acuerdo con el aviso informativo publicado en la BMV, el monto total de dichas obligaciones ascendería a 4 mil 600 millones de pesos, con un plan de conversión de manera parcial por un plazo de hasta diez años.