

TLCAN: LA BATALLA

Empresas y banca, listos si se cancela acuerdo, dice S&P

● Agencia destaca que incertidumbre genera volatilidad en economía

ANTONIO HERNÁNDEZ

—cartera@eluniversal.com.mx

Standard and Poor's (S&P) informó que ante un escenario de eventual término del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), las empresas mexicanas y el sector financiero en el país tienen los elementos para soportar el impacto.

Según la agencia, si bien su escenario central es que se alcance un acuerdo al final de las negociaciones, considera que la incertidumbre sobre el TLCAN probablemente genere volatilidad sobre la economía mexicana.

“Las renegociaciones [del TLCAN] se reanudarán esta semana en la Ciudad de México. Lejos de alcanzar un acuerdo después de cuatro rondas de conversaciones, los gobiernos de Canadá, México y Estados Unidos han anunciado la extensión del proceso hasta 2018. Al día de hoy, la profundidad y alcance de los posibles resultados de la renegociación es aún incierto”, expuso la calificadora.

Además, comentó que en el corto plazo, el sector corporativo mexicano está preparado en general para absorber el impacto de una desintegración del TLCAN.

“Si el tratado termina, el pesimismo sobre las perspectivas de crecimiento económico de México podría desencadenar una fuerte disminución de las inversiones y debilitar las condiciones de negocios de mediano plazo”.

La calificadora resaltó que en el sector de manufactura de exportación, los proveedores de autopartes tendrían una exposición directa al fin del acuerdo, sobre todo porque más de 75% de los ingresos de estas empresas proceden de la región del TLCAN.

“Las industrias relacionadas con el consumo son probablemente las más expuestas a los riesgos a corto plazo por una terminación del TLCAN”, añadió.

En el caso de los bancos, S&P añadió que en el caso de que Estados Unidos revoque unilateralmente el TLCAN, están bien posicionados para sortear la incertidumbre y el impacto en la economía mexicana que provoque dicha decisión, que se reflejará en un menor crecimiento del PIB, mayores niveles de inflación y tasas de interés, y depreciación del peso y el efecto potencial sobre algunas de sus carteras de crédito.

“Nuestra opinión se deriva del bajo porcentaje de créditos totales otorgados a sectores sensibles al TLCAN”, comentó.

Destacó que las instituciones financieras no bancarias locales podrían tener un menor crecimiento y un ligero debilitamiento en su calidad de activos en el corto plazo derivado del impacto negativo que podría tener el fin del TLCAN sobre las expectativas de crecimiento económico del país.

“También consideramos que algunas de estas firmas financieras, particularmente aquellas que financian más al sector del transporte que exporta una gran parte de su producción a Estados Unidos, podrían ver cierta reducción en su volumen de negocios, pero no en un grado tal que deteriore su posición crediticia”, dijo. ●

“Si el tratado termina, el pesimismo sobre las perspectivas de crecimiento económico de México podría desencadenar una fuerte disminución de las inversiones”

STANDARD AND POOR'S



ARCHIVO EL UNIVERSAL

S&P destacó que los proveedores de autopartes tendrían una exposición directa al fin del TLCAN, porque 75% de los ingresos proceden del acuerdo.