MEDIO: PORTAL DINERO NEGOCIOS Y FINANZAS

FECHA: 23/NOVIEMBRE/2017







Telefonía celular con tarjeta de crédito incluída

Tokamóvil, operador móvil virtual creó la **tarjeta de crédito virtual** con la alianza estratégica con **Telefónica/Movistar**, **Visa**, **Idemia**, entre otras.

Este producto nace por la conjunción de las telecomunicaciones y los servicios financieros, lo que comúnmente se conoce como Fintech.

El director de Tokamóvil, Hugo Villanueva, especificó que su objetivo es crear una comunidad con inclusión financiera "por la buena al tener buró de crédito y aplicaciones".

La infraestructura la provee Telefónica Movistar y Visa la tarjeta de crédito virtual, explicó el directivo. "Vamos por 2 por ciento del mercado en 5 años" con su celcard que tiene servicios de telefonía celular, comercio electrónico y apps. Se proyectó que para 2022 tendrán 2 millones de tarjetas.

Los planes van desde 190 pesos al mes con mil Mb, 100 sms y 300 minutos hasta mil 090 pesos con 10 mil Mb, mil SMS y 3 mil 500 minutos de voz. "Todos los SIM tienen nombre y apellido porque tiene asociado una tarjeta de crédito", enfatizó el directivo.

El 45 por ciento de la población tiene acceso a servicios financieros formales y el 15 por ciento de los pagos son electrónicos, puntualizó la directora de Visa México, Adriana Ramírez Chávez.

A su vez especificó que en 4 años los pagos electrónicos contribuyeron con 7 mil millones de dólares (mdd) al Producto Interno Bruto (PIB), en un estudio de Moody's y Visa. Afirmó la directiva de Visa que "la conversión del efectivo es un gran desafío". También comentó que anualmente el comercio electrónico ha crecido un 30 por ciento.

Finalmente, se apuntó que Toka nació hace 17 con calle center que llegó a 2 mil asientos y ayer comenzó con su procesador de operaciones del millón de tarjetas emitidas por ellos mismos que han comprado 6 mil empresas para dispersión y otros servicios.