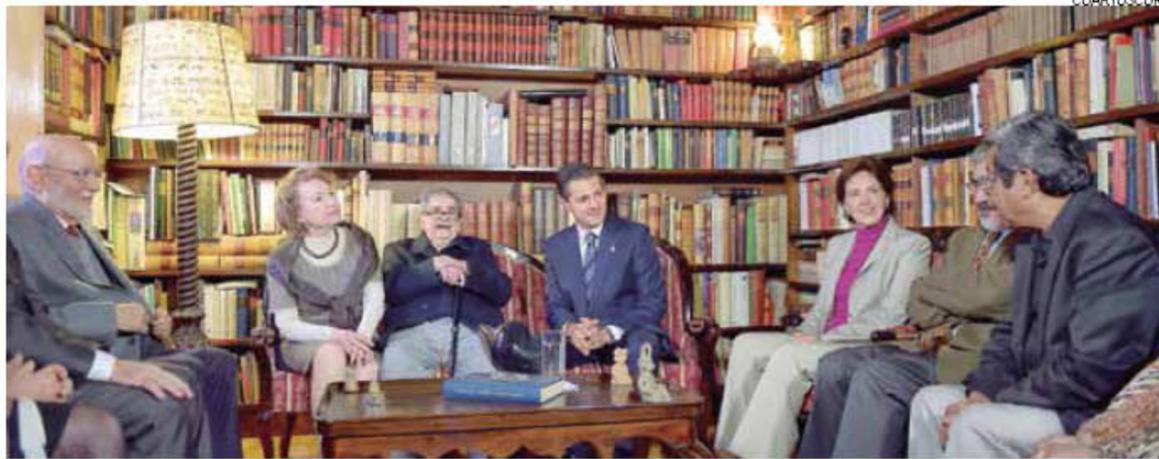




CONVERSA EPN CON MIGUEL LEÓN-PORTILLA EN SU BIBLIOTECA

EL PRESIDENTE FELICITÓ AYER AL FILÓSOFO E HISTORIADOR, QUIEN EN AGOSTO RECIBIÓ EL DOCTORADO HONORIS CAUSA POR LA UNIVERSIDAD DE SEVILLA. ASISTIÓ A SU CASA Y HABLARON DE DIVERSOS TEMAS. PÁG. 52



CUARTOSCURO

Ajustes a Ley de Ingresos 2018 añaden 43 mil mdp

La Comisión de Hacienda en Diputados propuso cambiar el dictamen de la Ley de Ingresos 2018 para obtener 43.3 mil millones de pesos extras. Modificó al alza el precio del crudo y el tipo de cambio. La idea es apoyar la reconstrucción tras los temblores.

—Z. Flores / V. Chávez—PÁG. 6—

48.5

PETRÓLEO

Precio promedio anual para la mezcla mexicana

18.4

DÓLAR

Tipo de cambio estimado para el cierre de 2018



COMPARECENCIA. José Antonio González Anaya, director de Pemex.

REFINERÍAS LA TENDENCIA, MODERNIZAR LAS QUE YA EXISTEN.

PÁGS. 9 Y 49

ERUVIEL ÁVILA NUEVO LÍDER DEL PRI EN LA CDMX; VAN POR JEFATURA.

PÁG. 47

SE: mejor que no haya TLCAN a uno con restricciones

Moody's. Calificación de México podría descender si acaba tratado

Es preferible que no haya TLCAN a aceptar las restricciones de EU, advirtió Juan Carlos Baker.

Así reaccionó el subsecretario de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía a las declaraciones que hiciera el martes Robert Lighthizer al término de la cuarta ronda de negociaciones del TLCAN.

Aseguró que México no es intransigente, sino que cuida el interés nacional.

“Si la intransigencia de la que se nos acusa implica estar defen-

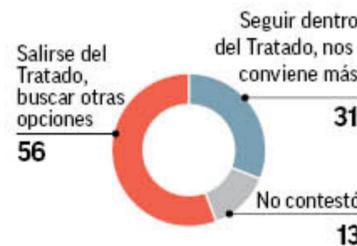
diendo los intereses de México y no aceptar propuestas que sabemos que van en contra, pues entonces claro, somos intransigentes, y lo vamos a continuar siendo”, destacó en entrevista con EL FINANCIERO Bloomberg.

Por su parte, Alberto Jones, director general de Moody's de México, dijo que la calidad crediticia del país podría descender si se cancelara el TLCAN, aunque el grado de inversión se mantendría. —Victor Piz/ Clara Zepeda—PÁGS. 4Y 25—

ENCUESTA / PÁG. 5

¿PERMANECER O SALIR?

SI LAS NEGOCIACIONES DEL TLCAN NO RESULTAN FAVORABLES A MÉXICO, ¿QUÉ PREFERIRÍA? (%)



SEGOB / PÁG. 51

RECONOCE APOYO DE LA CRUZ ROJA LUEGO DE LOS SISMOS.

“...es un riesgo en México... querer volver a modelos del pasado”

José Antonio Meade SECRETARIO DE HACIENDA

PÁG. 48



REUTERS

RUMBO AL 2018

400 MIL SPOTS MÁS PARA AMLO Y ANAYA

LUEGO DEL REVÉS del TEPJF al INE que quería prohibir que los dirigentes se “promocionaran”, ahora el PAN y Morena se hicieron de un nuevo paquete. —M. Juárez—PÁG. 46—

ESCRIBEN

ROLANDO DE AUGURIOS CORDERA Y AGOREROS 12

ENRIQUE CÁRDENAS LA FISCALÍA GENERAL 43

EZRA SHABOT LA GUERRA 43

MARIANO RUIZ-FUNES ALTIBAJOS SECTORIALES 14

LOURDES ARANDA CATALUÑA 39

TÚ QUIERES QUE EL BANCO VAYA A TU EMPRESA



SI TÚ YA NO QUIERES IR AL BANCO, CONOCE UNO QUE SE ADAPTA A TI. INTERCAM BANCO, más de lo que piensas.



www.intercam.com.mx #QueElBancoVayaATi

ECONOMÍA

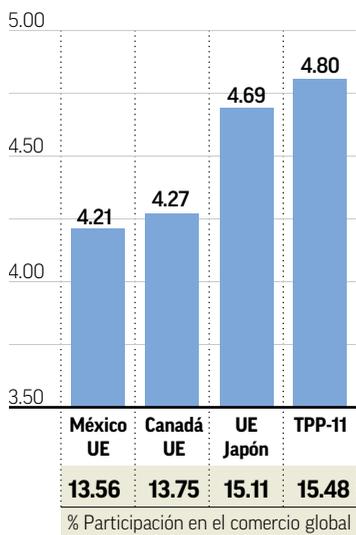
COMERCIO MUNDIAL

Surgen nuevos lazos

Mientras EU busca imponer medidas proteccionistas, los países firman nuevos acuerdos que cambian las rutas del comercio global.

Flujos comerciales por bloque

▶ Billones de dólares



Tamaño del mercado

MP: Millones de personas BDD: Billones de dólares %: Participación mundial

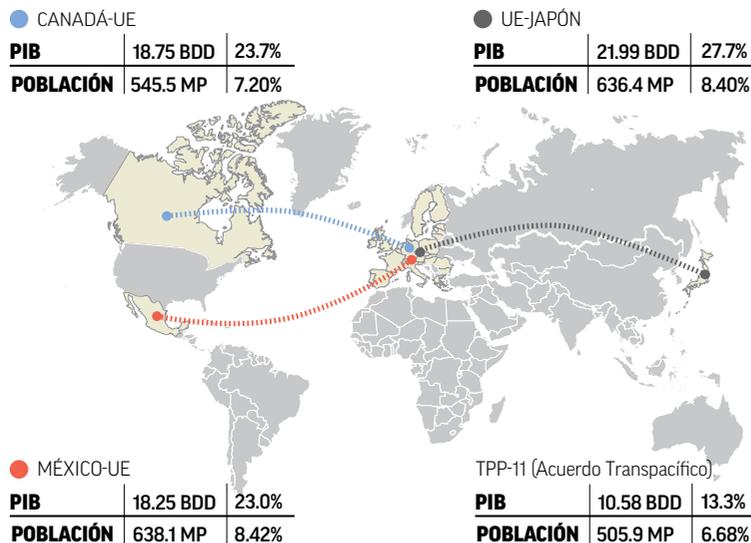


GRÁFICO: ESMERALDA ORDAZ

FUENTES: WORLDMETERS, OMC Y FMI

Mientras EU pone 'trabas' al TLCAN crecen acuerdos que lo dejan fuera

La Unión Europea fortalece alianzas con Canadá, Japón y México

Los países del TPP evalúan cerrar un acuerdo sin la mayor economía del mundo

VALENTE VILLAMIL
vvillamil@elfinanciero.com.mx

Para el sector privado del vecino del norte, su país se está quedando atrás en cuanto a comercio se refiere, pues mientras la Casa Blanca parece querer 'reventar' el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), sus competidores comerciales afianzan alianzas con tratados en los que Washington se está quedando fuera.

"(Las propuestas duras de EU) también tienen impacto global. El

mundo observa y responde construyendo nuevos acuerdos, que cambian las rutas de los flujos comerciales para saltarse a Estados Unidos", señaló John Murphy, vicepresidente de Política Internacional de la Cámara de Comercio de Estados Unidos.

Lamentó que los competidores de su país estén obteniendo un mejor acceso a los mercados mundiales que las empresas estadounidenses.

Así, mientras ese país hace evidente la falta de acuerdos para modernizar el TLCAN, la Unión Europea cierra acuerdos con Canadá, Japón y México y los 11 países que se quedaron en el Acuerdo Transpacífico (TPP) evalúan cómo ce-

rrar el tratado sin Estados Unidos.

Juan Carlos Baker, subsecretario de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía, reveló que en breve México dará un anuncio sobre el TPP11 (sin EU), además de que visitará Brasil y Argentina para estrechar la relación comercial con esos países y para diciembre espera concluir la negociación para modernizar el Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea.

"Espero ir a Brasil y Argentina, antes de que termine este año para continuar las discusiones con estos socios comerciales y en Europa tenemos muy buenos avances, y esperamos cerrar hacia el mes de diciembre", señaló en entrevista con EL FINANCIERO BLOOMBERG.

20

PAÍSES

Son con los que EU tiene un acuerdo de libre comercio, los cuales explican el 15% de su déficit comercial.

46%

DEL TOTAL

De su saldo negativo en la balanza comercial es con China, país con el que no tiene un acuerdo.

30%

DEL TOTAL

Del comercio exterior de EU entre enero y agosto de este año se realizó con México y Canadá.

MAYOR APERTURA GLOBAL

Además destaca la iniciativa del gobierno chino para establecer una nueva Ruta de la Seda, que agilice el comercio entre Asia, el Viejo Continente e incluso África.

Si Estados Unidos continúa con esta tendencia regresiva y el resto del mundo opta por la apertura, entonces ese país tiene mucho que perder, consideró Moisés Kalach, coordinador del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales del Consejo Coordinador Empresarial.

"Yo creo que sí es grave, si pierden parte de la confiabilidad que ellos necesitan en el comercio. Te vuelves menos confiable y se vuelven un socio que está yendo en contra de la oportunidad que tenían", dijo Kalach.

De darse el escenario donde Estados Unidos termine por desintegrar el TLCAN, la nación que más beneficios podría encontrar, si es que mueve bien sus fichas, es China, previó Ignacio Martínez, académico de la UNAM.

"Se vería una reorganización de las cadenas globales de valor y es ahí donde viene la presencia de China", dijo Martínez.

El objetivo del presidente Donald Trump de reducir el déficit comercial de Estados Unidos es una de las tareas prácticamente imposibles de realizar para el representante comercial de ese país, Robert Lighthizer, señaló en un artículo el FINANCIAL TIMES.

"Él (Lighthizer) debe encontrar un tratado que Canadá, México y los republicanos en el Congreso acepten, mientras convence al señor Trump de que es una victoria para él", señaló el medio.

—Con información de Víctor Piz

Se defiende el interés nacional, dice Baker

REDACCIÓN
economia@elfinanciero.com.mx

Luego de que el representante comercial de EU, Robert Lighthizer, acusara que México y Canadá no quieren aceptar las propuestas de su país en el TLCAN, el subsecretario de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía, Juan Carlos Baker, aseguró que México no es intransigente, sino que cuida del interés nacional.

Entre las restricciones que la Casa Blanca busca imponer en el TLCAN está una cláusula de extinción que lo terminaría cada cinco años y eliminar el capítulo de resolución de controversias, señaló Baker.

"El comentario de Lighthizer al menos a mí me confundió un poco, que incluso nos estén acusando de intransigentes por rechazar unos textos acordados en el Transpacífico, cuando recordemos que EU se salió del Transpacífico, entonces de entrada ya es confuso", dijo en entrevista con EL FINANCIERO BLOOMBERG.

"Si la intransigencia de la que se nos acusa implica el estar defendiendo los intereses de México y no aceptar propuestas que sabemos que van en contra, pues entonces claro, somos intransigentes y lo vamos a continuar siendo, porque no podríamos aceptar un acuerdo en esos términos. Es preferible que no haya un TLC, a que haya uno con todas esas restricciones", agregó.

Baker señaló que la posición mostrada por EU al cierre de la cuarta ronda de negociaciones no debe sorprender, pues desde la tercera reunión comenzó a mostrar sus propuestas más difíciles.

"No todo es malo, hay avances en temas como el de telecomunicaciones y poco antes de empezar la ronda concluimos el capítulo de competencia. Hay temas donde compartimos visión, en otros no", reconoció el subsecretario.

Cuestionado sobre por qué habrá un mes entre la cuarta y la quinta ronda de renegociaciones, Baker aseguró que hay demasiado trabajo por hacer y en este tiempo presentarán las propuestas a grupos como el 'Cuarto de Junto', así como a legisladores. "Es un mes, pero es poco tiempo para todo el trabajo que hay que hacer", dijo.

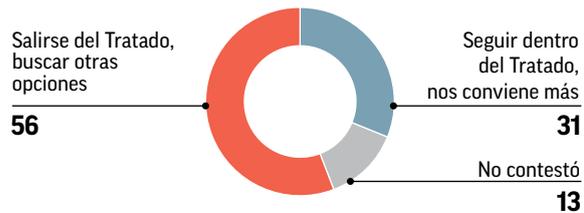
—Con información de Víctor Piz

Editor: Baude Barrientos
Coeditores: Eduardo Jardón, Ixel González y Atzayaelh Torres
Coeditor gráfico: Luis G. Calderón Gramillo
Contacte con la sección: economia@elfinanciero.com.mx

Preocupa a mexicanos renegociación de TLCAN

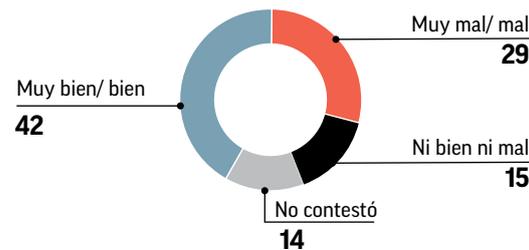
¿PERMANECER O SALIR?

SI LAS NEGOCIACIONES DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO DE AMÉRICA DEL NORTE NO RESULTAN FAVORABLES A MÉXICO, ¿QUÉ PREFERIRÍA USTED? (%)



EVALÚAN A NEGOCIADORES

¿CÓMO CALIFICARÍA AL EQUIPO MEXICANO QUE ESTÁ RENEGOCIANDO EL TRATADO DE LIBRE COMERCIO? (%)

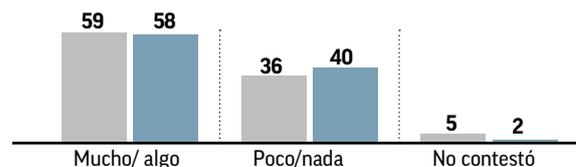


PREOCUPACIÓN POR TLCAN Y MURO

¿QUÉ TANTO LE PREOCUPA A USTED...? (%)

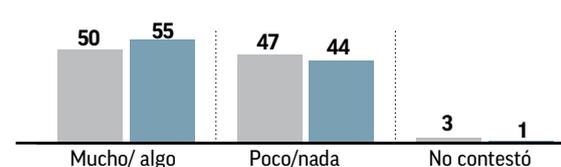
La renegociación del TLCAN con Estados Unidos

● JULIO ● OCTUBRE



La construcción de un muro en la frontera de México y EU

● JULIO ● OCTUBRE



Metodología: Encuesta nacional con entrevistas cara a cara en vivienda realizada del 5 al 10 de octubre a 1,063 adultos en todas las entidades federativas. Se utilizó un muestreo probabilístico con base a las secciones electorales del INE. La tasa de rechazo a las entrevistas fue de 48%. Con un nivel de confianza de 95%, el margen de error estimado es de +/- 3.0%.

Mejor sin acuerdo que trato desfavorable, opinan

El 56 por ciento de los mexicanos prefiere que el país se salga del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) si las renegociaciones no resultan favorables, según reveló una encuesta nacional de EL FINANCIERO. En contraste, el 31 por ciento opina que es más conveniente que México siga en el Tratado independientemente de lo que se renegocie.

La encuesta se realizó a 1,063 adultos en las 32 entidades federativas del 5 al 10 de octubre.

La preferencia por salirse del acuerdo comercial es más notable entre los menores de 29 años, quienes apoyan esa postura en 59 por ciento, y entre los mexicanos de 30 a 49 años, quienes comparten esa opinión en un 58 por ciento. En contraste, los mayores de 50 años la apoyan menos, en un 50 por ciento.

Por niveles de escolaridad, el

apoyo a salirse del Tratado no registra diferencias por grupo, pero la preferencia por permanecer en el tratado comercial sí aumenta conforme el nivel educativo de los encuestados es mayor: 28 por ciento entre quienes tienen escolaridad básica, 34 por ciento entre los que tienen un nivel de escolaridad media y 40 por ciento entre los que reportan tener estudios universitarios.

Según el sondeo, el apoyo a salirse del Tratado es más alto en las regiones Sur y Centro-Occidente del país, con 58 por ciento cada una, mientras que en el Norte es de 56 por ciento. La zona centro es donde menos se apoya la idea de salir del tratado comercial, con 53 por ciento.

El equipo negociador mexicano obtiene evaluaciones positivas, según encuesta.

—Alejandro Moreno