

MOODY'S ANALYTICS DESCARTA UNA RECESIÓN

México, el más afectado si termina el TLC

El país perderá 951 mil puestos de trabajo, EU más de 250 mil y Canadá cerca de 125 mil

Notimex/Nueva York

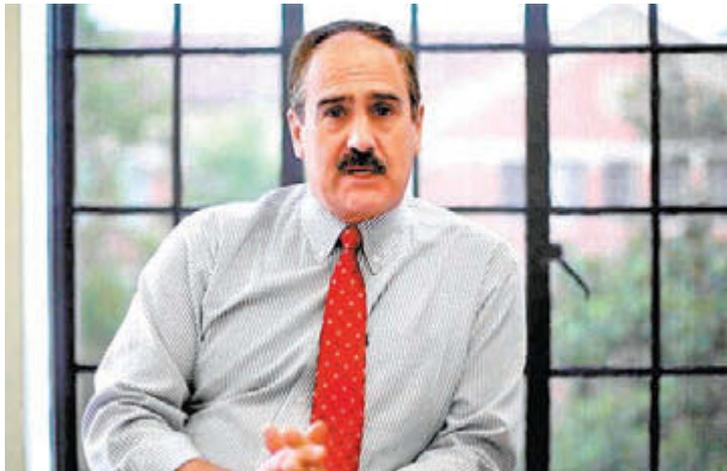
Si desaparece el Tratado de Libre Comercio (TLC), México evitará una recesión, consideró la calificadora internacional Moody's Analytics.

En un análisis, la unidad de investigación de la calificadora destacó que la economía mexicana será la mayor afectada por una posible terminación del acuerdo, aunque aclaró que ese impacto se concentrará en 2019, cuando el producto interno bruto (PIB) podrá retroceder 2 puntos porcentuales.

En 2018, de acuerdo con Moody's, el PIB retrocederá 1.2 puntos porcentuales, en tanto que para 2020 provocará un retroceso de 0.3 puntos porcentuales en el crecimiento económico.

Pese a que las negociaciones continúan, analistas de Moody's alertaron que las posibilidades de que este acuerdo sea eliminado han aumentado, debido a las propuestas presentadas por Estados Unidos que han sido rechazadas por Canadá y México.

Entre estas destacan la inclusión



Carl Voigt, especialista en comercio internacional de la USC.

de un porcentaje de contenido nacional en productos fabricados en la región, la cláusula de expiración para revisar cada cinco años el acuerdo y la eliminación de los paneles de arbitraje.

"Esta acción podrá ofrecer una idea sobre las intenciones de Estados Unidos: provocar que Canadá y México abandonen las negociaciones para que el equipo estadounidense tenga éxito en terminar el acuerdo trilateral", destacó el analista Alfredo Coutiño.

Bajo ese escenario, un análisis difundido por la firma ImpactEcon estimó que México será el país más afectado en términos de empleos si se elimina el TLC.

El país perderá 951 mil puestos de trabajo, en tanto que Estados Unidos eliminará poco más de 250 mil empleos y Canadá alrededor de 125 mil posiciones.

Por sectores, aquellos más afectados en México serán el textil, los artículos de vestir, la

ESPECIAL

"El problema es que las propuestas de EU no buscan el comercio libre, sino que sea justo"

maquinaria pesada y la industria automotriz, según ImpactEcon.

Moody's Investors Service también estimó que hacia finales del primer trimestre de 2018 habrá un acuerdo sobre el TLC entre México, Estados Unidos y Canadá.

Las negociaciones

El problema en la renegociación del TLC es que Estados Unidos hace propuestas enfocadas en objetivos de comercio justo, pero llenos de posturas subjetivas que causan diferencias, explicó Carl Voigt, especialista en comercio internacional de la Universidad del Sur de California (USC).

En entrevista durante su visita a México, el académico señaló que toda negociación de un acuerdo comercial debe

ser en torno a cómo facilitar y disminuir el costo de las transacciones en el intercambio de productos, y eso es lo que el TLC debe priorizar.

"El problema real en la negociación es que las propuestas de Donald Trump no están basadas en llegar al comercio libre, con reglas y sobre bases establecidas, sino al comercio justo. Pero en ese escenario, entre negociadores, cada quien pide lo que considera, es una conversación subjetiva", subrayó.

Explicó que México al igual que EU tiene retos por superar, pero si la conversación se basa solo en resolver problemas a corto plazo, de lo que se piensa que está mal, será un acuerdo que puede llegar a caducar en muy poco tiempo.

El catedrático señaló que es preocupante que EU tradicionalmente ha sido un líder en promover los principios del libre comercio como una de las principales caminos para llegar al crecimiento económico.

"Ahora está retrocediendo y otros países pueden seguir ese ejemplo proteccionista", subrayó. **M**

Con información de: Luis Moreno