

# Energía requerirá sofisticación financiera

Coincidió en un punto: los instrumentos financieros para los proyectos futuros de este sector deberán sofisticarse con una visión de largo plazo que reduzca los riesgos y atraiga a inversionistas institucionales dispuestos a arriesgarse por México.

*Karol García* 21 de febrero de 2018, 20:05

La banca de desarrollo, fondos de inversiones, calificadoras y hasta los propios desarrolladores de proyectos energéticos coinciden en un punto: los instrumentos financieros para los proyectos futuros de este sector deberán sofisticarse con una visión de largo plazo que reduzca los riesgos y atraiga a inversionistas institucionales dispuestos a arriesgarse por México.

Así lo consideraron distintos actores en el panel sobre financiamiento de proyectos de infraestructura y energía en México dentro de la 13 Cumbre Financiera Mexicana.

José María Zertuche, del fondo estadounidense BlackRock, explicó que los proyectos que han anunciado al menos en los últimos 10 años van a requerir de continuidad y crecimiento, por lo que se van a enfocar en la búsqueda de atracción de capital en mercados permanentes y de largo plazo, tanto en México como en el resto del mundo.

“Un punto importante es la homologación de los estándares crediticios de este país con los cánones internacionales, lo que nos asegura que tanto nuestros inversionistas pueden salir como que cada vez habrá más inversiones del resto del mundo, en espacios tan intensivos en capital como la energía”, aseguró.

Angeline Fournier, de Maeva Investments, explicó que en el corto plazo deberán tener una ruta de acción mucho más clara los mercados como el eléctrico y el de las gasolinas en el país, que al ser nuevos generan todavía incertidumbre y, entonces, el desafío consistirá en explicar a los inversionistas en qué consisten estos mercados y cómo ingresar en ellos mediante instrumentos mucho más sofisticados que reducen riesgos por su largo alcance temporal.

Nelly Molina, de IEnova, explicó que para la filial de Sempra en México, con activos físicos que superan inversiones por 8,000 millones de dólares y un crecimiento constante de alrededor de 1,000 millones de dólares al año, la búsqueda de fondeos es una labor permanente y que además de echar mano de los instrumentos existentes, su presencia en el país requiere de todas las posibilidades que materialice el mercado.

Por lo pronto, se mantienen con colocaciones accionarias, asociaciones con inversionistas como BlackRock y crédito comercial, pero no pierden de vista otros como los Certificados de Capital de Desarrollo, los fideicomisos de inversión en bienes raíces y hasta los más recientemente puestos en marcha, Certificados de Proyectos de Inversión.

## **MERCADO SE PROFESIONALIZA**

Al respecto, Jonathan Davis Arzac, de Macquarie Infrastructure and Real Assets, aseguró que en los últimos años ha habido una profesionalización en el mercado de fondeo en México y que ello lleva a que existan rutas más confiables con miras al largo plazo.

Sergio Forte Gómez, de Banobras, detalló que existen más de 700 oportunidades de inversión entre los proyectos gubernamentales como gasoductos, líneas de transmisión, carreteras, inmuebles públicos y telecomunicaciones, por lo que la labor para atraer capital y mantener los fondeos será un esfuerzo compartido que requerirá de toda la creatividad posible por parte de los asesores de mercados financieros.

Finalmente, **Sergio Rodríguez, de Fitch Ratings**, aseguró que de cara a las elecciones presidenciales, la perspectiva de la calificación del soberano refleja que existirá continuidad y no hay riesgos para invertir en el país.