

Otorga Fitch el grado de inversión a filial de Alfa

Impulsa a Nemark el nuevo T-MEC

Destacan beneficios que podría tener firma de autopartes con reglas pactadas en acuerdo comercial

MOISÉS RAMÍREZ

Los sólidos fundamentales operativos y financieros que tiene Nemark, y ahora la mejor perspectiva que le genera el nuevo Tratado México-Estados Unidos-Canadá (T-MEC), llevaron a que la filial de autopartes de Alfa se convirtiera ayer en una empresa denominada grado de inversión en escala global.

Fitch Ratings le otorgó esa distinción y ahora son tres las filiales de Alfa en tener grado de inversión, además de sí misma: Alpek, Sigma Alimentos y Nemark.

En un comunicado, Fitch explicó que la mejora en la calificación fue resultado de la disminución en la incertidumbre de la relación comercial entre México y Estados Unidos, que derivó en el T-MEC.

Pero también por los beneficios que podría tener Nemark ante la llegada de armadoras de Asia y Europa a Norteamérica, a raíz de los requisitos de contenido regional para los vehículos esta-

Con fundamentos

Además de los beneficios que le traería el T-MEC, Fitch consideró la mejora en los fundamentales de Nemark para darle el grado de inversión. (Deuda a septiembre de cada año)



blecidos en el nuevo acuerdo.

Armando Tamez, director general de Nemark, dijo que espera que Moody's y Standard & Poor's coincidan en el mismo sentido de la nota de calificación de deuda que hizo Fitch.

Expuso que la incertidumbre sobre la renegociación del TLC hizo que las calificadoras retrasaran por casi dos años la entrega de esta nota.

Y es que en el 2016, la compañía ya gozaba de una palanca financiera (deuda neta/Ebitda) de 1.6 veces, una cobertura de intereses de 10.2

veces y que al año siguiente subió a 11.9 veces, y un flujo operativo (Ebitda) 30 por ciento mayor que en el 2014.

“Desde el punto de vista de fundamentales nos veían muy bien, en la parte de diversificación de clientes, de tecnología, de posicionamiento de mercado, así como en nuestro perfil de deuda”, destacó Tamez en entrevista telefónica desde Europa.

“Al ya tener mayor claridad sobre el TLC, y ver que va por buen camino, Fitch nos otorga esta calificación. Lo consideramos muy merecido por los es-

fuerzos que ha hecho la compañía en trabajar en el crecimiento importante en ingresos, Ebitda y márgenes y vienen todavía cosas mejores con el nuevo acuerdo comercial”.

Abundó que ante las nuevas reglas de contenido regional para vehículos, armadoras europeas y asiáticas están buscando localizarse en Estados Unidos para cumplir con ellas, lo que derivará en mayores ingresos para la compañía y el resto de las empresas de autopartes de la región.

Reveló que ensambladoras que nunca habían tenido contacto con Nemark, y que también buscan instalarse en Estados Unidos, ya están buscando amarrar pedidos a mediano plazo con ella.

“Hoy se importan a Estados Unidos 3 millones de vehículos y con este nuevo acuerdo va haber una tendencia fuerte para que se localicen (armadoras) europeas y asiáticas. Nosotros esperamos capitalizar eso con mayores ventas y mejor rentabilidad. Ahorita es muy pronto pronosticar qué tanto.

Sobre refinar los mil 300 millones de dólares de pasivos de Nemark, aprovechando que ahora es grado de inversión, el directivo descartó esa posibilidad en el corto plazo.