

Analiza Fitch efectos de T-MEC en NL

SONIA CORONADO
scoronado@elfinanciero.com.mx

El efecto a largo plazo que el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), que tenga sobre el crecimiento económico de los estados como Coahuila, Nuevo León y Guanajuato, dependerá de la forma en que las cadenas de suministro automotriz respondan a los nuevos requisitos de contenido, dijo Fitch en el documento “Panorama de los

Estados Exportadores del Sector Automotriz”.

Señaló que además, incidirá el análisis del costo-beneficio que cada una de las empresas realicen en el sentido de la conveniencia de exportar pagando el arancel de nación más favorecida o a través del nuevo acuerdo.

“La mayoría de los diez principales estados exportadores del sector automotriz y transporte cuenta con calidad crediticia alta o muy alta en

escala nacional. Para Aguascalientes, Guanajuato, Estado de México y Puebla es muy alta (AAs), mientras que Nuevo León, Tamaulipas, San Luis Potosí y Sonora mantienen un perfil crediticio alto (As). Por su parte, Coahuila y Chihuahua tienen un perfil crediticio moderado (BBBs), limitado en parte por sus niveles de endeudamiento”, explicó.

La calificadora indicó que las principales entidades exportado-

ras del sector automotriz, Coahuila, Guanajuato y Nuevo León; mantienen un perfil económico en su mayoría fuerte y favorable.

“Este aspecto ha impulsado una fortaleza recaudatoria sobresaliente en estos estados. La diana de los ingresos propios a totales para estas entidades fue de 11.8 por ciento en 2017, frente a la del grupo de estados calificados por Fitch de 7.6 por ciento”.

El T-MEC también conocido como USMCA, por sus siglas en inglés, refiere que en el tema automotriz, se debe cumplir con un

contenido regional del 75 por ciento al año 2023.

Recientemente Gerardo González Aleu, presidente del Clúster Automotriz de Nuevo León (Claut) aseguró que la cadena de valor de la entidad, está mejor preparada para hacerle frente al nuevo acuerdo, en comparación de hacer 24 años.

Comentó que “el desafío en el mediano y largo plazo es la localización de las nuevas inversiones, de tipo original con respecto a la decisión de si se ubica en México, Estados Unidos o Canadá”, resaltó.