MEDIO: EL ECONOMISTA SECCIÓN: VALORES Y DINERO

PÁGINA: 8

FECHA: 19/FEBRERO/2019





Los seguros agropecuarios ayudan a gestionar los peligros inherentes a la cadena de valor alimentario agropecuaria.

EN MÉXICO, PENETRACIÓN ES MENOR A 10%

Swiss Re apostará al seguro para agro

Espera crecer este año más de 50%; prevén un mayor dinamismo

Belén Saldívar EL ECONOMISTA

LA ASEGURADORA Swiss Re Corporate Solutions apostará este año al seguro que cubre a los productores mexicanos y su trabajo, de acuerdo con Newton Queiroz, CEO de la compañía.

"En agro queremos revolucionar el mercado. Queremos hacer que mucha más gente, productores de México, tenga acceso al seguro. Queremos tener un seguro más compatible con las necesidades de los productores y, con esto, también ir ajustando precios", refirió en entrevista.

De acuerdo con la aseguradora, existen alrededor de 2 millones de hectáreas en territorio nacional que no cuentan con alguna cobertura y que pueden ser una gran oportunidad para el sector asegurador. Estima que en México la penetración de este seguro es menor a 10 por ciento.

Hace algunos días, la agencia calificadora Fitch Ratings refirió que para este año no descartaba un mayor dinamismo en torno al sector asegurador agrícola, lo cual se vería impulsado por la autorización de nuevas entidades para operar en el ramo.

"La agencia evalúa los posibles efectos para el seguro agrícola que provendrían de la directriz marcada por el gobierno entrante, relativa a la expansión del sector agrícola nacional", explicó.

En este sentido, el CEO de Swiss

Re expuso que la compañía cree mucho en el mercado agropecuario, por lo cual están desarrollando una plataforma tecnológica para lograr llegar a un mayor número de personas en el campo.

Agregó que, ante el atractivo de este mercado, es de esperarse que más aseguradoras quieran entrar en él, por lo que predijo que "va a ser un mercado en donde la pelea por precio cada vez va a ser más pesada".

Los seguros agropecuarios ayudan a gestionar los peligros inherentes a la cadena de valor alimentario agropecuaria, a estabilizar los ingresos agropecuarios y fomentar la inversión, MILLONES es decir, ayudan a los productores de hectáreas en contra los efecterritorio nacional no tos de fenómenos cuentan con alguna climatológicos adcobertura. versos que afectan

la producción y ofrecen cobertura contra las desviaciones financieras asociadas a la actividad agrícola.

AÑO POSITIVO

Newton Queiroz expuso que el 2018 fue un año muy positivo para la aseguradora en México, sobre todo porque hubo menos desastres naturales. Sin embargo, a nivel global la historia fue diferente, debido a los incendios en Estados Unidos y tormentas.

A finales del 2017 Swiss Re fue autorizada en México para operar como aseguradora. Para el 2018, cerraron el año por encima de lo que tenían presupuestado. En este sentido, resultaron con una cifra mayor en 114% en lo que se refiere a primas emitidas, mientras que en utilidades el dato fue de 130 por ciento.

"En México fue un año muy positivo, pero en nuestro grupo a nivel global fue un año bastante complejo en términos de pérdidas, porque hubo muchas catástrofes naturales, como los incendios y otras pérdidas causadas por el hombre", sostuvo.

Añadió que en México, en comparación con el 2017,

el año pasado fue muy tranquilo en lo que se refiere a fenómenos naturales. Mencionó que en el 2017 la empresa sufrió en la zona de la costa del Caribe por las intensas lluvias e inundaciones, así como en la par-

te del Pacífico por los huracanes y por los sismos de septiembre.

"En el 2018 logramos ajustar y manejar bastante bien nuestro portafolio. Ajustamos nuestra política, nos pusimos más criterios para riesgos en zonas de mayor catástrofe y en donde hay más probabilidad de temblores", acotó.

Newton Queiroz comentó que este año el reto de la compañía es crecer más de 50% y encontrar un balance entre cubrir a más personas y, al mismo tiempo, hacer negocio.

ana.martinez@eleconomista.mx