

ESTIRA Y AFLOJA

J. JESÚS  
RANGEL M.

jesus.rangel@milenio.com



## ¿Quién pagará los platos del 5%?

**L**a amenaza de Estados Unidos de imponer un arancel de 5 por ciento a todos los productos que le compra a México, para empezar, afectaría a la economía en general. Pero ¿quién pagará los platos rotos? ¿Lo harán solamente los exportadores? ¿Al consumidor mexicano y estadounidense no les pasará nada?

Como el tema es complejo, la respuesta también. No causaría mayor daño a las exportaciones porque la devaluación del peso en los

últimos días ronda precisamente alrededor de 5 por ciento y los exportadores saldrían tablas. No se castigarían a los consumidores estadounidenses de aguacate mexicano, por ejemplo, entre otros productos.

Sin embargo, sí puede afectarse a importadores, exportadores y consumidores en aquellos productos que van y vienen entre ambos países dentro de la cadena productiva para completar su proceso de fabricación. Se supone que cada vez que crucen la frontera tendrían que pagar el arancel y en algunos casos lo hacen en cuatro ocasiones.

Son productos relacionados con la industria automotriz y electrónica como celulares, pantallas electrónicas, computadoras. Teóricamente los precios al consumidor se elevarían salvo que las empresas productoras lo absorbieran. Tanto en México como en EU todo esto causará mayor inflación, el impuesto más injusto para el consumidor.

El otro daño colateral para México es el que se refiere a las expectativas, y claro, son negativas. Tanto así que Moody's y Fitch pusieron en perspectiva negativa las calificaciones crediticias de México entre otras razones por menor crecimiento, las tensiones comerciales y la situación de Pemex que podría

agravar la situación fiscal del gobierno federal.

La situación es difícil para el gobierno del presidente **Andrés Manuel López Obrador** en lo político, en lo económico y en lo diplomático. Hoy habrá más negociaciones pero hay que reconocer que el presidente **Donald Trump** no acepta razonamientos.

Durante el día surgió la versión de que el gobierno mexicano ya tenía una lista de productos que serían castigados de aplicarse los aranceles de EU. No se dijo más pero cobra más importancia el señalamiento del análisis del despacho especializado SAI Derecho & Economía de **Jaime Serra Puche**, en el sentido de administrar tiros de precisión para dañar al electorado de Trump.

Esto significa comprar menos productos de Texas, Michigan, California, Ohio, Arizona, Tennessee, Carolina del Norte, Florida, Georgia, Kentucky, entre otros. Los productos que más compramos de EU son petróleo, gasolinas, turbosina, gas natural, automóviles y vehículos para mercancías y turísticos, motores y sus partes, maquinaria y equipo para aeronaves, computadoras, hilos, maíz amarillo, productos cárnicos de cerdo, trigo, leche en polvo, aparatos para telefonía celular y digital y llantas. ■