

FINANCIAL TIMES



Se prevé que las transacciones se aceleren de manera exponencial en el próximo año y medio. SHUTTERSTOCK

Europa vive una ola de fusiones en sector *fintech*

Compras. Pese a la crisis del mercado global, las operaciones se acercan a niveles récord al sumar 124 mil de enero a junio

MOISES IMANI
LONDRES

¡Hola, familia! Bienvenidos a otra edición de FintechFT. Esta semana, la reportera de *Financial Times* en París, Akila Quinio, hace un resumen de un primer semestre muy ajetreado en fusiones y adquisiciones en el sector de las *fintech* en Europa, mientras que nuestro seguimiento de negociaciones en el ramo en Estados Unidos muestra que las compras se detuvieron allí. También exploramos algunos de los cambios en la industria de los corredores de bolsa digitales, incluso cuando Robinhood, el ejemplo de modelo, se desvanece. Más adelante tenemos una entrevista con el director ejecutivo de una compañía de financiamiento de capital, quien nos cuenta cómo su

empresa administra la rutina actual en las valoraciones privadas.

Tecnología financiera

La actividad de fusiones y adquisiciones en Europa va en aumento en el sector de las *fintech* a medida que el capital se agota y las valoraciones a la baja atraen tanto a bancos tradicionales como a inversionistas privados.

A pesar de la crisis del mercado global, las adquisiciones y operaciones de compra se acercan a niveles récord para las *fintech* europeas en el primer semestre del año, pues se cerraron 124 mil operaciones de este tipo, justo por debajo del récord de 132 mil del segundo semestre de 2021, de acuerdo con Dealroom.

“Los últimos 12 meses marcan el inicio de una nueva era para las

La adquisición del neobanco alemán Penta es el ejemplo de esta tendencia

compañías europeas de *fintech*”, escribió Daniel Turgel, socio de White & Case, y añadió: “Buscan una consolidación del mercado y el camino hacia la rentabilidad es un motor clave”.

La presión para alcanzar el punto de equilibrio va en aumento en los fundadores europeos que compiten por los cheques a medida que el capital disponible se reduce. “No hay mil maneras de ser rentable: o se recortan los costos a un nivel enorme y se frena el crecimiento o se crean economías de

escala”, afirma Marc Menase, director de Founders Future.

Abogados e inversionistas esperan que la actividad de fusiones y adquisiciones se acelere de manera exponencial el próximo año y medio. “No es ningún secreto que los miembros de los consejos de administración de las *fintech* también ejercen presión en esa dirección”, dijo Menase.

La adquisición del neobanco alemán para pymes Penta por su homólogo francés Qonto, cerrada a finales de julio, es el ejemplo de la tendencia. Con las compras, los modelos de negocio de costos fijos —que son habituales en las compañías de *fintech*— pueden aumentar los ingresos mediante el crecimiento. Las fusiones entre países ayudan a ampliar su alcance geográfico en segmentos abarrotados del mercado.

La consolidación vendrá acompañada de retos culturales para los fundadores. Las adquisiciones paneuropeas probarán su capacidad de adaptación a nuevos mercados y regulaciones, pero la nueva tendencia también marca una ruptura con la cultura de “construir en lugar de comprar”, que antes era posible gracias a la disponibilidad de recaudación de efectivo barato.

Los preacuerdos de fusiones y adquisiciones también se ven impulsados por una tendencia más reciente, según la cual los “bancos tradicionales” buscan gangas a medida que refuerzan sus estrategias de innovación. La reducción de las valoraciones hace que los blancos entre las *fintech* sean más atractivos, ya que las grandes firmas buscan la transformación digital vía estrategias similares al plan de mil millones de libras de Lloyds.

Y ADEMÁS

Twitter dará datos de un ex jefe a Musk

Twitter deberá entregar a Elon Musk documentos de un ex directivo de la compañía que el multimillonario dijo que era clave en el cálculo de cuentas falsas, según una orden de la jueza Kathaleen McCormick, de Delaware, quien ordenó a la plataforma recopilar, revisar y presentar documentos del ex director general de productos de consumo Kayvon Beykpour, según la orden de la jueza Kathaleen McCormick, de Delaware.

Rosh Wijayarathna, director de finanzas corporativas de Silicon Valley Bank, dijo que los participantes de capital privado con grandes cantidades de reservas de efectivo también buscan gangas y debemos esperar que participen cada vez más en operaciones junto con instituciones tradicionales.

“Las grandes corporaciones siempre tardan un poco en despertarse, por lo que hacen menos de ese tipo de operaciones que las *startups fintech*, pero hablemos a finales de año y será una historia diferente”, indicó Menase.

En el mercado de EU, el valor total de los acuerdos alcanzados por empresas de *fintech* descendió a cerca de 9 millones de dólares el mes pasado, frente a los 2 mil 530 millones de dólares de hace un año, según el último estudio de S&P Global Market Intelligence.

Preguntas y respuestas

Todas las semanas le pedimos a los fundadores de las *fintech* de rápido crecimiento que se presenten y expliquen qué es lo que les hace destacar en un sector tan saturado. Nuestra conversación, ligeramente editada, aparece a continuación.

La reducción de las valoraciones de las compañías en crecimiento en los mercados privados le pasa la factura a los empleados que reciben una parte importante de su remuneración en acciones, y a las empresas que prestan avalados con participaciones del personal.

Hablé con Frederik Mijndhardt, CEO de la empresa de financiamiento de capital Secfi, sobre cómo su empresa capea la ola de rondas a la baja y lo que esto significa para el espacio de financiamiento de compensación. Desde su lanzamiento en 2017, Secfi ya otorgó más de 700 mdd en financiamiento a empleados de *startups* y ha mantenido las tasas de pérdidas por debajo de 2 por ciento a pesar del difícil entorno actual. —

Lea la nota completa en:
milenio.com/negocios