

Prevén ventas, fusiones o adquisiciones de empresas

Advierten presiones a crédito de nómina

Complican los costos de fondeo competir a los intermediarios más pequeños

CHARLENE DOMÍNGUEZ

En el mercado de créditos con descuento vía nómina, el incremento en los costos de fondeo y nuevas condiciones de las empleadoras presionarán los márgenes de los competidores más pequeños, señaló Consubanco.

Esta situación acelerará la consolidación del sistema con ventas, fusiones o adquisiciones, expresó Carlos Budar, director general adjunto de Administración y Finanzas de Consubanco.

“Definitivamente no será fácil seguir compitiendo en este mercado”, advirtió el directivo al participar en el Credit Outlook Latin America 2022 de Fitch Ratings.

Una amenaza para los intermediarios más pequeños en el mercado de descuentos

vía nómina es la presión sobre los márgenes porque colocan créditos o préstamos a tasa fija, añadió.

Expuso que la competencia no permite incrementar las tasas activas, mientras que los costos de fondeo continúan incrementándose.

A esto se suma que muchas dependencias empleadoras que controlan estos convenios ponen cada vez más énfasis en mejorar las condiciones hacia los clientes, con límites a tasas de interés, CAT's y otras comisiones, explicó el directivo.

Incluso, algunas hasta implementaron sistemas automatizados para que los clientes puedan elegir las mejores opciones y bajen los costos de sus créditos, añadió.

Esto presionará aún más la competencia con los intermediarios más pequeños que se fondean a tasas de interés más elevadas, y acelerará el proceso de consolidación y venta de algunos de éstos, anticipó.

“Ya es algo que estamos

observando. En Consubanco hemos visto presionados fuertemente los márgenes porque la competencia es muy fuerte y el incremento de las tasas de interés no se reflejan en un incremento de las tasas activas.

“Definitivamente es algo que está presionando, en Consubanco mismo lo estamos viendo, a nosotros se nos han acercado diversos intermediarios con distintas expectativas tanto de fondeo, como de venta de cartera, como incluso de venta de la empresa”, aseveró.

El sector de instituciones financieras no bancarias ha sido uno de los más sensibles a la crisis, ya que ha enfrentado mayores costos de financiamiento, indicó la calificadora.

Verónica Chau, directora senior de Fitch, expuso que desde el inicio de la crisis se esperaba cierta presión en el acceso al fondeo y sus costos porque las instituciones no bancarias atienden a ni-

Banco de nicho

Consubanco generó una utilidad neta de 212 millones de pesos en el tercer trimestre de 2021, mismo importe obtenido a septiembre 2020.

RAZONES FINANCIERAS

	3T 2020	3T 2021
Índice de morosidad	5.97%	3.90%
Índice de cobertura de cartera de crédito vencida	126.33	141.97
Eficiencia Operativa	8.32	8.92
ROE	-1.82	10.71
ROA	-0.56	2.81
Índice de Capitalización	20.04	14.36
Liquidez	89.87	20.60
MIN	14.86	22.95

Fuente: Consubanco

chos más vulnerables, como pymes o consumo.

A esto se sumaron los limitados programas de apoyo gubernamental a estos segmentos de pymes e individuos en México, lo cual redujo el apetito de los provee-

dores de fondos por el nicho de las financieras no bancarias, abundó.

Estas presiones se materializaron también en un incremento de los costos de fondeo como una prima por riesgo que se empezó a cobrar.