



Sólo “aparente”, el beneficio de no asumir más deuda

Rezago, el precio por no apoyar a empresas: analistas

CLARA ZEPEDA

México asumió el mayor costo frente a la crisis generada por el covid-19, porque el no haber usado efectivamente la política económica, implicó un daño estructural a la economía y un rezago de por lo menos cuatro años, alertaron analistas.

A casi dos años de que inició la pandemia, el “aparente” beneficio de México de no haberse endeudado con paquetes de apoyo a la actividad productiva del país, principalmente a la mediana y pequeña empresas, está altamente superado por el costo que está pagando la economía, el empleo y el bienestar de la sociedad, ya que desde finales de 2018 la economía se estancó, para luego tener un mal desempeño, cayó más y se recuperó menos.

Por ejemplo: la economía de Estados Unidos creció 5.7 por ciento en 2021, luego de haber caído 3.4 por ciento en el 2020, la tasa de su crecimiento el año pasado le permitió regresar a niveles antes de la pandemia. En México, la economía creció 5 por ciento, luego de su contracción de 8.4 por ciento del 2020, y no logró superar la crisis.

En tanto, el PIB de Colombia creció 10.6 por ciento en 2021, la mayor subida anual desde que hay registros, en medio del apoyo a los más vulnerables y las medidas para mantener el poder adquisitivo de los trabajadores.

Países con paquetes de apoyo ya se recuperaron

La crisis generada por el covid-19 iba a implicar un costo, ya sea a corto plazo o mediano y largo plazos. México asumió el costo a corto plazo, que fue no generar un paquete de apoyos con una caída de 8.4 por ciento en 2020 y que

en este momento la recuperación pierde fuerza.

José Luis de la Cruz, director del Instituto para el Desarrollo Industrial y el Crecimiento Económico (IDIC), explicó que la mayoría de los países que aplicaron un incentivo a su actividad productiva ya se recuperaron, ya están en niveles previos a la pandemia. México está por debajo de los niveles de pandemia.

“El PIB de México está en niveles de 2016 e implica que se trae un rezago de por lo menos tres años en tamaño del PIB cuando en otros países ya lo resarcieron. El no haber hecho nada fue lo más costoso porque implicó un daño estructural a la economía mexicana; es decir, el cierre de 400 mil empresas que es el equivalente a cuatro años de generación de empresas en México”, aseveró De la Cruz.

El ejemplo de AL

La evidencia latinoamericana demuestra que aquellos que realmente utilizaron la política económica para mitigar los impactos de la crisis son los que tuvieron una menor contracción y una fuerte recuperación, precisó Alfredo Coutiño, director de Moody's Analytics.

México, por el contrario, al haber renunciado al uso de medidas fiscales de mitigación tuvo que sufrir una mayor caída y una recuperación anémica que ahora tiene a la economía sufriendo una recaída. “Efectivamente, la economía está pagando el alto costo de no haber usado eficientemente la política económica”.

Paulina Villanueva, asociada de análisis económico y deuda soberana de HR Ratings, describió que el repunte económico de 2021 resulta insuficiente para recuperar los niveles reportados previos a la pandemia.

El PIB se ubica por debajo del nivel registrado en diciembre de 2019. Es importante mencionar que previó al impacto de la pandemia, en 2019, la economía presentó un estancamiento.