Editora: Maria Fernanda Navarro/ mafer.navarro@reporteindigo.com

#Nearshoring

Energía, cuello de botella para inversiones

La relocalización de empresas globales se ha anunciado como una gran oportunidad para el país, sin embargo, el enfoque energético de la actual administración podría convertirse en una barrera para la llegada de esas inversiones

POR MARÍA FERNANDA NAVARRO
@mafernavarro25

La producción energética enfocada en combustibles fósiles y la lenta transición a fuentes sustentables está actuando como un elemento en contra de la llegada de grandes inversiones extranjeras al país.

Se trata de un cuello de botella que está impidiendo la captación de la inversión que se mueve a nivel mundial ante la relocalización de empresas, un fenómeno conocido como *nearshoring*.

"Esto impide que lleguen más empresas. Por ejemplo, el 47 por ciento de las empresas chinas que se están relocalizando llegan a Vietnam, que si bien tienen un lazo comercial fuerte, también está muy relacionado con la capacidad

35 mil millones de dólares podría generar el *nearshoring* en potenciales ganancias en el país, de acuerdo con el BID

energética, entonces sí estamos observando varias dificultades", advierte Luis Manuel Hernández, presidente del Consejo Nacional de la Industria Maquiladora y Manufacturera de Exportación (Index).

La posible instalación de una planta de Tesla en México, es un ejemplo de los cuestionamientos que se plantean grandes inversionistas al momento de considerar a México como un destino para su estrategia de negocios.

Nuevo León era el destino en el que se programó la llegada de esta empresa de autos eléctricos propiedad de Elon Musk, sin embargo durante las últimas semanas se ha planteado la posibilidad de hacerlo en Hidalgo, bajo el argumento de la cercanía con el Aeropuerto Internacional Felipe Ángeles (AIFA) y la promesa que hizo la Comisión Federal de Electricidad (CFE) para obtener una mayor oferta eléctrica.

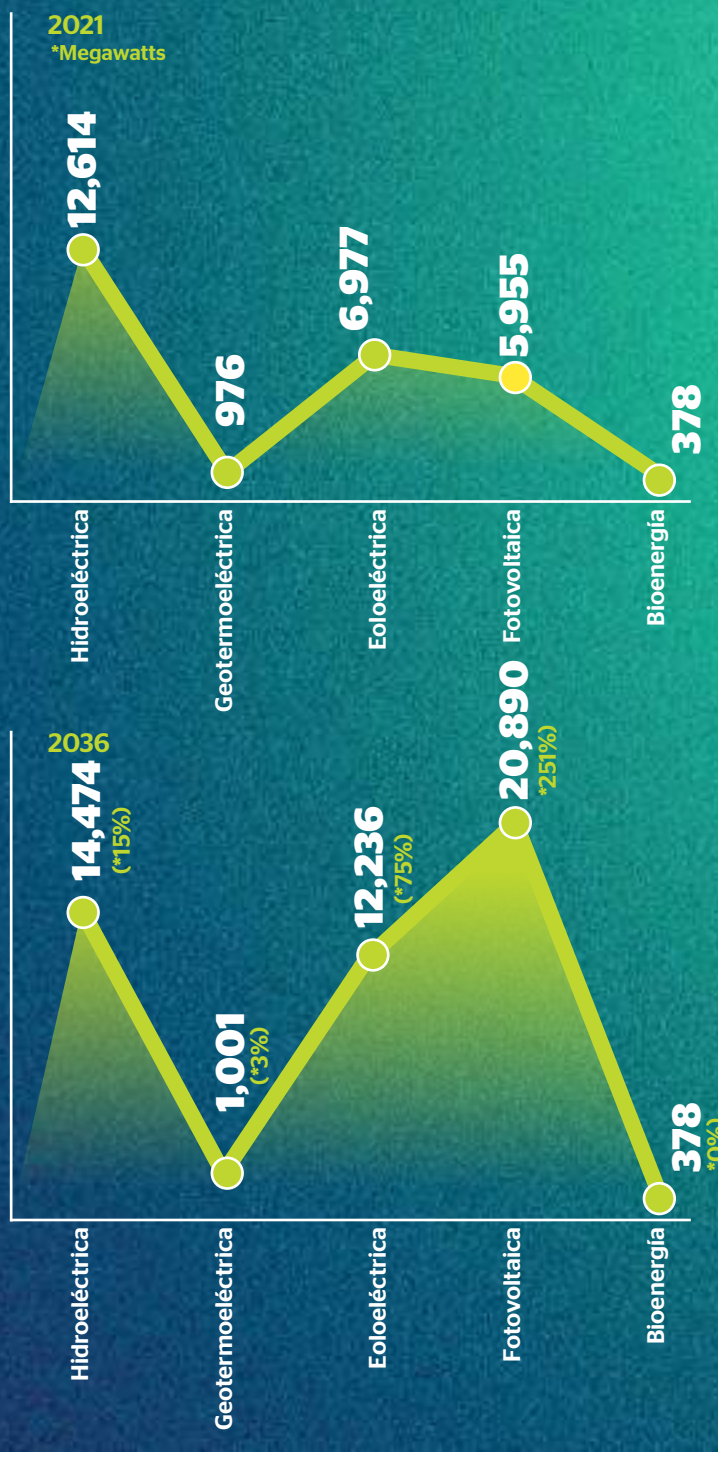
Pero en la región hay "falta de energía", lo que podría impactar en esta decisión, como lo señaló recientemente la firma Hogan Lovells, un despacho jurídico global.

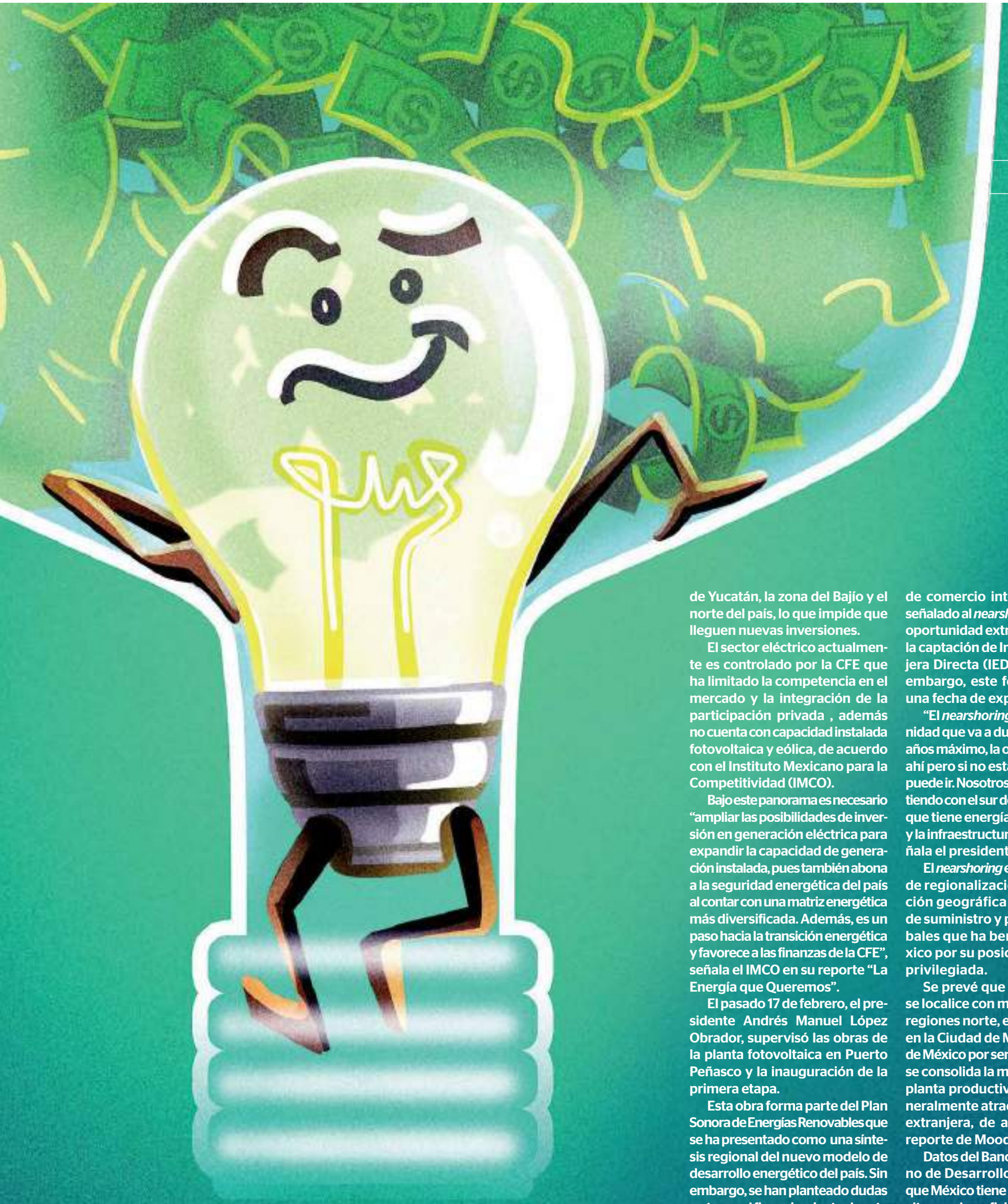
Los especialistas de la firma han señalado que las inversiones en México se han desarrollado en torno a la disponibilidad de oferta eléctrica del país y aunque la CFE no lo reconoce, en tres regiones del país hace falta electricidad: la península

Proyecciones de energía verde

Estas son las estimaciones de la capacidad de generación instalada de para 2036 de acuerdo con el Programa de Desarrollo del Sistema Eléctrico Nacional (Prodesen)

Fuente: IMCO con datos de Prodesen 2022-2036
*Variación de 2021 a 2036





de Yucatán, la zona del Bajío y el norte del país, lo que impide que lleguen nuevas inversiones.

El sector eléctrico actualmente es controlado por la CFE que ha limitado la competencia en el mercado y la integración de la participación privada , además no cuenta con capacidad instalada fotovoltaica y eólica, de acuerdo con el Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO).

Bajo este panorama es necesario "ampliar las posibilidades de inversión en generación eléctrica para expandir la capacidad de generación instalada, pues también abona a la seguridad energética del país al contar con una matriz energética más diversificada. Además, es un paso hacia la transición energética y favorece a las finanzas de la CFE", señala el IMCO en su reporte "La Energía que Queremos".

El pasado 17 de febrero, el presidente Andrés Manuel López Obrador, supervisó las obras de la planta fotovoltaica en Puerto Peñasco y la inauguración de la primera etapa.

Esta obra forma parte del Plan Sonora de Energías Renovables que se ha presentado como una síntesis regional del nuevo modelo de desarrollo energético del país. Sin embargo, se han planteado dudas en torno al financiamiento de esta transición energética y el retraso con el que se aplica en México.

Beneficios con caducidad

Tanto autoridades nacionales como especialistas en materia de comercio internacional han señalado al *nearshoring* como una oportunidad extraordinaria para la captación de Inversión Extranjera Directa (IED) en el país, sin embargo, este fenómeno tiene una fecha de expiración.

"El *nearshoring* es una oportunidad que va a durar tres o cuatro años máximo, la oportunidad está ahí pero si no estás preparado se puede ir. Nosotros estamos compitiendo con el sur de Estados Unidos que tiene energía, agua, terrenos y la infraestructura adecuada", señala el presidente de Index.

El *nearshoring* es una tendencia de regionalización y relocalización geográfica de las cadenas de suministro y producción globales que ha beneficiado a México por su posición geográfica privilegiada.

Se prevé que este fenómeno se localice con más fuerza en las regiones norte, el bajío e incluso en la Ciudad de México y Estado de México por ser zonas en donde se consolida la mayor parte de la planta productiva del país y generalmente atrae más inversión extranjera, de acuerdo con un reporte de Moody's.

Datos del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) apuntan que México tiene el potencial más alto para beneficiarse del proceso del *nearshoring* que podría generar potenciales ganancias hasta por 35 mil millones de dólares, equivalente a 2.66 por ciento del Producto Interno Bruto (PIB), derivado de nuevas exportaciones de mercancías.

"El *nearshoring* es una oportunidad que va a durar tres o cuatro años máximo. Nosotros estamos compitiendo con el sur de Estados Unidos que tiene energía, agua, terrenos y la infraestructura adecuada"

Luis Manuel Hernández
Presidente de Index

ARTE: LEONEL MARÍN