



Nearshoring, oportunidad de 80 mmdd para México si ofrece condiciones a empresas: Fitch

El país captará la mitad de la inversión por relocalización de compañías en Latinoamérica, prevé Guillermo Vilchis, director senior de la calificadora.

Guillermo Marcelo Vilchis Gurza, director senior de **Fitch Ratings**, proyectó que México puede captar 80 mil millones de dólares en inversiones de empresas que están sacando sus operaciones de China para traerlas a la economía mexicana, fenómeno conocido como nearshoring.

“Al día de hoy ya alcanza los 40 mil millones de dólares captados (de inversión extranjera directa por nearshoring), entonces en el futuro esperamos —si se dan las condiciones de infraestructura que se requiere— para seguir con ese crecimiento, pues esa cifra se puede ir al doble”, señaló el representante de la agencia de calificación.

El arribo de las empresas atraídas por el nearshoring es un proceso que llevará tiempo en consolidarse, es decir, se dará en 1, 2 o 3 años, dijo el economista durante el foro *Fitch on Mexico*.

“En el momento en que se vaya avanzando en el tema de infraestructura se van abriendo las oportunidades para la creación de nuevas empresas en el país, que aprovechen en nearshoring, pues obviamente los montos de inversión irán en aumento”, manifestó.

Agregó que México captará la mitad de la inversión por nearshoring en Latinoamérica, y que los inversionistas han puesto entre sus requerimientos un mejor clima de negocios, una mayor generación de energía eléctrica, más seguridad y una mejor mano de obra calificada.

Expresó que en algunos estados ya hay un problema de poca mano de obra debido a que empresas se ubican en el norte y acaparan la fuerza de trabajo.

“En cuanto seamos capaces como mexicanos de proveer y de otorgar todas esas facilidades a inversionistas, pues irá creciendo el número (de la inversión extranjera directa)”, comenta el director senior de Fitch Ratings.

“Es cuestión de ponernos a trabajar y que en todos los estados (haya inversión, que no) nada más sean los del norte, en todos los estados podamos crear esas infraestructuras y esas oportunidades”, destacó.

Las empresas procedentes de China buscan instalarse en México para aprovechar su cercanía con Estados Unidos, el mercado más grande del mundo en términos comerciales.

“Son cantidades muy importantes de inversión extranjera directa que tenemos que aprovechar por todas las condiciones que se han dado en los mercados internacionales”, apuntó.

Declaró que la guerra comercial entre China y Estados Unidos ha provocado que “se tengan esas oportunidades en México, mientras más aprovechemos (el nearshoring) será mayor el número de empresas que vienen e inversión”.

La inversión de las automotrices, como Tesla, es un ejemplo excelente de la amplia generación de empleos, y “es una inversión muy fuerte y así puede haber muchos sectores”.

Sostuvo que México es el país atractivo en América Latina para la inversión por su localización: “Lo único que nos impediría no hacerlo sería el no ofrecer todas las condiciones que se requieren para el establecimiento de esas empresas”.