



Alberto Aguilar

Nombres, nombres y... nombres |

Para sofomes 2024 más complicado, depuración, levanta la mano Hito y estructurados una vía

Tras el crecimiento de la economía de EU en el segundo trimestre de 4.9%, subieron las probabilidades de que la FED de **Jerome Powell** suba las tasas antes de fin de año.

Banxico de **Victoria Rodríguez** no necesariamente reaccionará, pero el precio del dinero prevalecerá alto, lo que dificultará el fondeo, que de por sí se cerrará en 2024 por las elecciones.

Para las instituciones financieras no bancarias, entre ellas las sofomes, mala noticia, pese a que han logrado crecer dadas las necesidades de financiamiento.

Acceder a recursos para ellas se ha complicado por los casos de Crédito Real de **Ángel Romanos**, Unifin de **Rodrigo Lebois**, Alpha Credit o Mexarrend.

Una firma que levanta la mano en este entorno es Hito que nació en 2007 y que evolucionó para convertirse en especialista en administrar carteras.

Frente al papel quirografario que hoy los inversionistas rechazan, el financiamiento estructurado se ubica como opción para que el renuente inversionista se atreva.

Fundada por **Guillermo Babatz** -ya desvinculado- al igual que **George Soros** y la SHF que tuvieron el 30%, el giro de Hito se dio con la crisis 2008-2009.

A la fecha tiene que ver con 250 mil mdp en activos hipotecarios, autos, nómina, agropecuario y arrendamiento, con el apoyo de 50 especialistas y sobre todo tecnología.

Su director es **Enrique Zárate**, ex Interacciones, y quien fue el tercer empleado en ser contratado en dicha firma que es un procesador de información de cómo evoluciona la cartera. Posee la calificación ex profeso de Fitch de **Carlos Fiorillo** y HR de **Pedro Latapi**.

Ya han apoyado a bancos en compras de cartera a sofomes, terreno en el que son activos CI Banco de **Salvador Arroyo**, Ve por Más de **Juan José Huerta** o Banorte de **Marcos Ramírez**.

También colaboran en líneas de financiamiento bajo el esquema de riesgo compartido, de las que recién echan mano las sofomes. Un caso es Prodesarrollo de **Claudia Revilla**, en lo rural.

Zárate reconoce que el panorama para las sofomes no es fácil, pero hace ver que firmas como Hito pueden dar certeza para mejorar la confianza del mercado que "va a tardar".

Muchas sofomes ya utilizan estos mecanismos, máxime que 2024 no será sencillo y que viene una fuerte depuración.

