

INVERSIONES

Ve Fitch claras señales de *nearshoring* en México

JASSIEL VALDELMAR

jvaldelamar@elfinanciero.com.mx

Fitch Ratings identificó señales alentadoras de un crecimiento económico impulsado por el *nearshoring* en México en los próximos años, ya que se ha observado un aumento significativo de la inversión, especialmente en maquinaria y equipo.

Carlos Morales, director de Soberanos de América Latina en Fitch Ratings, afirmó en un *podcast* que el crecimiento de la inversión en México se destacó en los últimos meses; así, mientras la construcción residencial se ha visto afectada por las interrupciones relacionadas con la pandemia, las inversiones en maquinaria y equipo han expe-

"Entre las evidencias se incluye el equipamiento de parques industriales"

CARLOS MORALES

Director de Soberanos en Fitch



rimentado un notable aumento, superando en un 20 por ciento los niveles de 2019.

Destacó que estos datos respaldan la idea de que México está emergiendo como un destino atractivo para la relocalización de empresas, esto en un contexto en el que las crecientes tensiones comerciales entre Estados Unidos y China han llevado a muchas empresas a recon-

siderar sus cadenas de suministro y a buscar ubicaciones más cercanas a su mercado principal.

"Vemos la relocalización como una gran oportunidad para el crecimiento económico de México en los próximos años. Entre las señales evidentes se incluye el alto equipamiento de los parques industriales, así como el aumento tanto de los precios inmobiliarios como de los

salarios a lo largo de la frontera México-Estados Unidos", aseguró.

Sin embargo, la agencia de calificación crediticia advirtió que no se espera una mejora estructural a largo plazo de manera inmediata, y enfatizó que los principales desafíos de México para maximizar estas oportunidades están relacionados con la infraestructura, que incluye la disponibilidad de agua y energía limpia a precios competitivos.

Morales afirmó que "por el momento, no preveemos una acción formativa positiva basada únicamente en el *nearshoring*". No obstante, se espera que el fenómeno mitigue las presiones a la baja, lo que se traducirá en mejores perspectivas de crecimiento en los próximos años.

La firma anticipa que los beneficios macroeconómicos del *nearshoring* en México se materializarán en los próximos tres a cinco años, a medida que las empresas reubicadas en el país implementen sus plataformas de inversión. Esta tendencia abre la puerta a una nueva etapa de crecimiento económico para México, aprovechando su acuerdo comercial con EU.