



# Fintech siguen de compras en México y apuestan por sociedades financieras populares

## Operar bajo la figura de Sociedad Financiera Popular (Sofipo), se ha vuelto muy atractiva para las fintech

Las empresas financieras tecnológicas (**fintech**) mantienen su estrategia de crecimiento en México ante un mayor interés de los usuarios de tener acceso a productos distintos a la banca tradicional.

En ese entorno, operar bajo la figura de Sociedad Financiera Popular (**Sofipo**) se ha vuelto muy atractiva para las **fintech**, la cual además de estar regulada por las autoridades mexicanas, les permite aumentar su presencia en el sector financiero con la posibilidad de captar dinero de sus clientes.

"Una **Sofipo** es una figura que no tiene el mismo nivel de regulación que un banco, pero tiene la habilidad de captar depósitos, que precisamente ante la escasez de fondeo, puede ser una salida para las **fintech**", explicó el director senior de análisis y responsable de bancos en Fitch Ratings, Alejandro Tapia.

Ante potencial del sector Stori adquiere MasCaja, entidad de captación de depósitos

Ante el potencial que tiene el sector financiero mexicano con un elevado número de población que aún no tiene productos financieros, Stori, anunció este jueves que recibió la aprobación de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) para el cambio de control de propiedad y la adquisición de la **Sofipo** MasCaja, una entidad de captación de depósitos.

"Esta oportunidad nos permitirá expandir nuestra oferta y continuar nuestra misión de proporcionar inclusión financiera en México, porque decimos sí a millones de mexicanos no bancarizados que tradicionalmente están excluidos del sistema bancario", dijo Marlene Garayzar, co-fundadora de Stori.

Stori cuenta con más de 2 millones de clientes en el país con su tarjeta de crédito, particularmente en un segmento de la población que nunca antes había accedido a este tipo de producto financiero. La firma no dio detalles del monto de la operación.

Con este paso, Stori sigue el camino de Nu, que en 2021 adquirió la **Sofipo** Akala y a partir de entonces ha mantenido un fuerte crecimiento en el mercado mexicano.

De acuerdo con Stori, al adquirir la licencia de la **Sofipo** MasCaja, ahora está en capacidad de ofrecer otros servicios como préstamos, depósitos, entre otros, en México además de diversificar y mejorar sus fuentes de financiamiento.