



Relación México-China será punto difícil en la revisión del T-MEC: S&P Global

Esta cuestión también afectaría al fenómeno de la relocalización de las cadenas de suministro, mejor conocido como ‘nearshoring’.

Nilsa Hernández y Jordan Saucedo

La llegada de múltiples compañías de origen **chino** y la relación con este país sería un punto difícil en la **revisión** del Tratado México-Estados Unidos-Canadá (**T-MEC**), apuntó Carlos Pascual, vicepresidente *senior* de Geopolítica y Asuntos Internacionales en S&P Global Commodity Insights.

En la Cumbre anual *Índices & ETF’s en México 2024*, organizada por S&P Down Jones Indices, Carlos Pascual señaló que al próximo presidente de Estados Unidos podría generarle conflicto la llegada de manufacturas asiáticas a **México**.

China se involucra en el T-MEC

Carlos Pascua apuntó:

“La competencia entre Estados Unidos y China daría como resultado que el deseo del nearshoring se complique. La competencia es fundamental, ya que Estados Unidos no querrá que México sea un centro de manufactura China”.

Añadió que actualmente Estados Unidos busca aumentar capacidad industrial y tecnológica con el objetivo de competir de forma más directa con el país asiático. Agregó:

“México tomará algunas decisiones, porque que venga China a México en una fase de exportación puede representar un problema dentro del intercambio comercial con Estados Unidos”.

Obstáculos para el nearshoring

Dentro de este mismo panel, Elijah Oliveros-Rosen, economista en jefe de Mercados Emergentes en S&P Global Ratings, indicó que existen obstáculos dentro de la consolidación de la relocalización de empresas en el país.

Oliveros-Rosen indicó:

“El primero de los problemas es que no hay suficiente nivel técnico para enfrentar la producción tan rápida que demandan las empresas que llegan”.

Destacó que las problemáticas relacionadas con la crisis hídrica representan otro problema para las compañías que buscan venir a México; subrayó que la educación y capacitación es el tercer reto a enfrentar para dotar de trabajadores especializados a empresas.

Mipymes, protagonistas del nearshoring

Alejandro Encinas Nájera, subsecretario de Comercio Exterior en la Secretaría de Economía (SE), resaltó la importancia del capítulo 25 del T-MEC para democratizar el comercio exterior e integrar a las micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes).

En el tercer diálogo sobre las mipymes en el T-MEC, Alejandro Encinas, con demás funcionarios de Norteamérica, invitó a la integración de las mipymes al diálogo internacional que realizan para su integración y desarrollo.

Maninder Sidhu, secretario parlamentario del Ministerio de Promoción de Exportaciones, Comercio Internacional y Desarrollo Económico de Canadá, aseguró que las mipymes son fundamentales en el mercado de la región. Indicó:

“Canadá, Estados Unidos y México comparten el objetivo de hacer que el mercado norteamericano sea aún más integrado, eficiente y competitivo. Las mipymes son la columna vertebral de nuestras economías y cadenas de suministro compartidas. Trabajamos juntos para ayudar a nuestras mipymes a prosperar y tener éxito en la exportación”.

La Oficina de la Representación Comercial de Estados Unidos, junto a la Administración de Pequeñas Empresas y el Departamento de Comercio, convocaron a la unión de más empresas, pues México y Canadá son los dos principales destinos de exportación de productos de las mipymes estadounidenses.