MEDIO: EL FINANCIERO
SECCION: ECONOMÍA
PAGINA: 7
FECHA: 14/ABRIL/2025

Comunicación Financiera

PESE A LA INCERTIDUMBRE GLOBAL

Se salva oportunidad del *nearshoring* para México, destaca BBVA

Necesario, atender los obstáculos internos que podrían detener los flujos de inversión

GUERRA DE ARANCELES

ANA MARTÍNEZ
amrios@elfinanciero.com.mx

A pesar de la incertidumbre que prevalece por la política comercial de Estados Unidos, México aún podría verse beneficiado de la tendencia del *nearshoring* en el mediano plazo, aseguró Carlos Serrano.

Sin embargo, el economista en jefe de BBVA México, consideró que se debe resolver la falta de certeza provocada por la reforma judicial

En el programa La Silla Roja, de El Financiero Bloomberg, el experto señaló que en el corto plazo se ve poco probable que el país reciba empresas, sobre todo asiáticas, para servir al mercado estadounidense, dada la coyuntura actual y los 90 días de pausa de los aranceles impuestos a algunos países.

No obstante, consideró que lo que sí podría verse es que México capture más cuota de mercado en Estados Unidos con su capacidad instalada, porque con las tarifas de 145 por ciento que tiene China, será más complicado que mantenga su posición en ese país.

Riesgos. Si se retoman los aranceles recíprocos, EU podría caer en recesión.

"Me parece que a mediano plazo sí hay una oportunidad para México, porque dentro de toda la incertidumbre, creo que lo que sí está quedando claro es que el nivel de proteccionismo de Estados Unidos contra China va a ser mucho mayor que el de México. Creo que una vez que empiecen a calmarse un poco las aguas, puede significar que la oportunidad del *nearshoring* vuelva a emerger para México", señaló.

Serrano instó a que de forma interna se atiendan obstáculos que podrían detener la llegada de inversiones. Uno de estos, dijo, es la incertidumbre creada alrededor de la aprobación de la reforma judicial.

"Habría que intentar mitigar o revertir parte del daño que esta reforma está haciendo a la certidumbre. Segundo, tenemos cuellos de botella en la provisión de energía, en particular el sector eléctrico. Si se quiere empezar a promover esta idea del *nearshoring*, creo que México tiene que aterrizar rápido los reglamentos de las leyes eléctricas".

A propósito de los temas pendientes, apuntó que el Plan México tiene objetivos muy positivos, aunque le faltan algunos detalles respecto a su implementación.

FOCOS

Con ventajas. Serrano destacó que lo que está quedando claro es que el proteccionismo de EU sobre China va a ser mucho mayor que sobre México.

Cautela. No obstante, consideró que lo anterior no es para festejar, ya que la actual coyuntura podría generar un menor crecimiento en EU, o incluso, una recesión, lo que afectaría a la economía mexicana.

CAUTELA POR ARANCELES

Sostuvo que, independientemente de cuál sea el equilibrio comercial, el nivel de proteccionismo hacia México y Canadá será menor al del resto del mundo. "Eso no es algo menor. Si México adopta políticas adecuadas, va a significar que en el mediano plazo podamos tener mayores niveles de inversión".

Señaló que si bien en un principio parecía que había un trato menos restrictivo contra México y Canadá, en cuanto a los aranceles, no debe ser causa de celebración, porque un menor ritmo económico del vecino del norte por estas políticas afectará la actividad nacional.

"Si los aranceles recíprocos se retoman en 90 días, hay una probabilidad importante de que Estados Unidos vaya a recesión y eso nos llevaría a nosotros a una recesión más fuerte. Creo que no habría que celebrarlo. Distamos de una situación óptima", aseveró.