MEDIO: EL FINANCIERO
SECCION: ECONOMÍA
PAGINA: 5
FECHA: 10/ABRIL/2025

La cercanía con EU, así como el blindaje que le da el T-MEC, lo posicionan mejor

GUERRA DE ARANCELES

JASSIEL VALDELAMAR
jvaldelamar@elfinanciero.com.mx

Mientras se recrudece la guerra comercial entre Estados Unidos y China, México se perfila como un refugio inesperado para las inversiones, pues expertos en comercio exterior coinciden en que el país está ante una oportunidad histórica para consolidarse como destino privilegiado del *nearshoring*, gracias a las reglas del T-MEC, costos competitivos, y su cercanía con el mercado estadounidense.

Jair Bravo Gutiérrez, National Managing Partner Mexico en la firma Fisher Broyles, explicó que México ha sorteado con relativo éxito la embestida arancelaria emprendida por el gobierno de Donald Trump hacia los países con los que considera que existen condiciones de desventaja comercial.

"A diferencia de China o Vietnam, que enfrentan gravámenes de hasta el 100 por ciento en sectores clave, aquí el mayor riesgo es un arancel del 25 por ciento para productos que no cumplan con las reglas de origen del T-MEC. Pero incluso en ese escenario, sigue siendo más rentable operar en México que relocalizar plantas en Estados Unidos", detalló.

El experto argumentó que mientras la mano de obra manufacturera en Estados Unidos oscila entre 25 y 30 dólares por hora, en México se mantiene en 3.80 dólares, muy por debajo incluso de los 6.50 dólares de China. A esto se suma la madurez de los clústeres industriales en regiones como Nuevo León, el Bajío o Chihuahua, donde existen redes de proveedores especializados en los sectores automotriz y electrónicos.

A pesar de las crecientes presiones internas en Estados Unidos para atraer de vuelta la manufactura, expertos como Bravo consideran improbable una relocalización masiva.

"Reconstruir los ecosistemas industriales en EU tomaría tiempo, inversión y aún así no igualaría las ventajas logísticas y de costos que ofrece México".

BRILLA POR EL T-MEC

Esta perspectiva es compartida por Kenneth Smith Ramos, exjefe negociador técnico del T-MEC y actual socio en la firma Agon, quien afirmó que existe una diferencia con los demás países a causa del tratado.

"Ya se demostró que el T-MEC ofrece ventajas reales en medio de esta vorágine arancelaria. Estados Unidos no puede imponer aranceles a México sin romper el tratado, y eso nos da poder de negociación", sostuvo en un *webinar* organizado por el Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO).

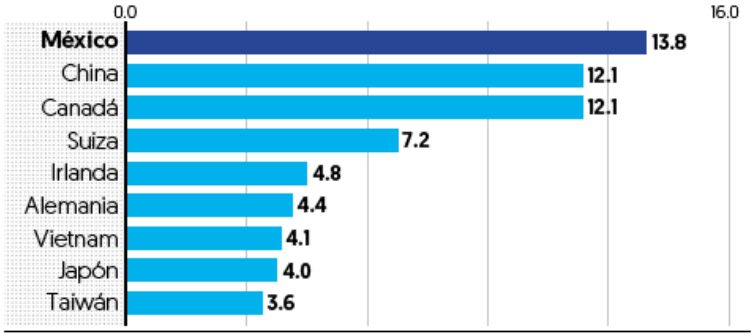
Smith incluso consideró que México tiene un escenario favorable al quedar bajo el "paraguas" de Norteamérica.

"Curiosamente el T-MEC aumenta todavía de valor porque todos los países del mundo saben, y eso ayuda al *nearshoring*, que ahora sí, la única manera de entrar a Norteamérica es entrando a Norteamérica, y México quedó bajo el paraguas de esta fortaleza norteamericana, entonces sí hay un escenario posible y hay que vislumbrarlo", dijo el experto.

¿Se mantendrá?

En el primer bimestre del año, México se colocó como el principal exportador de mercancías hacia EU, aunque esto fue previo a la implementación de aranceles de Trump.

Principales países exportadores hacia EU, como % del total (ene-feb/2025)



Fuente: Oficina del Censo (EU)

3.80

DÓLARES POR HORA
Es el costo promedio de la mano de obra en México, mientras que en EU es de 30 dólares.

104%

ASCIENDE EL ARANCEL
Adicional que Estados Unidos le impuso a China a partir de este miércoles, en represalia.

SEGÚN ESPECIALISTAS

Guerra comercial entre EU y China coloca en ventaja a México